

## 【ビジネス系】収益活用OKコンテンツ使用权1～13通

### 1通目

#### 【人生が変わる瞬間は、たった1通のメールから始まる】

こんにちは、りさとです。

このメールが  
あなたの元に届いたということは、  
きっと心のどこかで

「このままでいいんだろうか？」

「もっと違う人生の可能性がある気がする...」

そんな小さな違和感や  
モヤモヤを抱えていたのかもしれない。

そして同時に、  
「このままじゃ終わりたくない」

そんな想いを心のどこかに  
隠し持っている人なのだと思います。

まず最初に、  
心からお伝えさせてください。

メルマガのご登録、  
本当におめでとうございます。

...え？

「いや、ふつう  
“ありがとうございます” じゃないの？」

って思いました？笑

たしかに、  
よくあるメルマガだったら

「ご登録ありがとうございます！」

って、  
感謝されるのが  
王道かもしれません。

でもわたしは、あえて  
“おめでとう” とお伝えしたかったんです。

なぜなら、あなたは  
大多数の人が  
気づかずに一生スルーしていく  
“人生の分岐点” に気づいたから。

そして、

“ほんのひと握りの  
人だけが踏み出せる一歩”を、  
すでに踏み出したからです。

今日はその理由を、  
ゆっくりとお話しさせてくださいね。

まずは、こんな質問から。

**Q.お金持ちと、そうでない人。多いのはどっち？**

.....って、

急に何！？と思いましたよね。笑

でも、  
ちょっとだけ  
考えてみてください。

お金持ちの定義は仮に  
「年収5000万以上」としてみましよう。

あなたの直感で構いません。

お金持ちと呼ばれる人と、そうでない人  
どちらが多いと思いますか？

答えはシンプル。

「お金持ちじゃない人」が、圧倒的多数です。

国税庁の  
データによると、  
年収2000万以上の人は  
日本の全体のたった0.5%しかいないそうです。

この数字を見て、どう思いますか？

正直、わたしはこう思いました。

「学校の言うとおりに生きてても、  
お金持ちにはなれないんじゃない？」

って。

なぜなら、  
全員が同じ教育を受けて  
同じように勉強して  
同じように働いているはずなのに——

それでも、

「ほとんどの人はお金持ちになれていない」

というのが現実だからです。

つまり、

日本という国の

教育システムは、

**「ほぼ全員が貧困予備軍になる道」  
を真面目に歩ませている**

と言っても、

あながち間違いじゃない。

学校で教わった

「正しい生き方」って、

こんな感じですよ？

- いい高校に入って
- いい大学を出て
- 安定した企業に就職して
- 真面目に働き続ける

でも、

そのゴールに待っていたのは

自由でも豊かさでもなく、

「毎月の支払いに追われる生活」  
だったりします。

もちろん、  
真面目に働くことが  
悪いわけではありません。

でも、

「みんなと同じことしか  
していなければ、  
現実は何も変わらない」

という事実だけは、  
ちゃんと直視する必要があると思うのです。

だからこそ、  
わたしは最初に

“おめでとうございます”

と、お伝えしたんです。

なぜなら、あなたは今  
“多くの人がスルーする分岐点” に気づき  
違う道を選ぼうとしているから。

「メルマガを読んでみよう」

たったそれだけの  
行動に見えるかもしれないけど、  
それはとてつもなく  
大きな意味を持っています。

大多数の人は、こう考えます。

「ネットで月収100万とか言ってるやつ、怪しい」

「ビジネス＝詐欺、危険、無理」

でも、あなたは違いました。

少なくとも、

「自分の可能性を広げたい」

「今より少しでも豊かになりたい」

そう思って、  
このメールを開いてくださったはずですよ。

あなたは、もうすでに  
"1つ目の段差" を超えています。

わたしの経験から言えるのは、  
人生を変えていくには  
ある“3つの段差”を  
超える必要があるということ。

それは  
静かで小さなものだけど、  
意外とみんな、そこで  
足を止めてしまうんです。

1つ目の段差は、

**「正しい情報を取りに行くという選択ができるか？」**

そして今、  
あなたはそれを乗り越えました。

2つ目の段差は、

**「実際に行動できるかどうか？」**です。

わたしの話を読んで

やってみようかな？

と、  
一歩踏み出す人は、  
ごくごく少数派。

でも、  
行動できた人だけが  
現実を変えていくんです。

そして、最後の段差。

3つ目は、  
「成功するまで継続できるかどうか？」です。

わたし自身、  
最初にやったビジネスは  
うまくいきませんでした。

でも、  
そこで折れずに

次のアクションを  
起こしたからこそ、  
今があります。

だから安心してください。

今のあなたには、すでに  
成功の芽がちゃんと芽吹いているんです。

.....と、  
少し熱く語ってしまいましたが、

ここからが本題です。

わたしが、どうやって  
“何もない状態” から人生を逆転させたのか？

そのきっかけとなった、  
とある出会いについて  
少しだけお話しさせてください。

それは、何気なく  
SNSを眺めていた、  
ある日のことでした。

目に飛び込んできたのは、  
「月収300万を自動で稼ぐ旅人」  
という、  
まさに謎すぎるワード。

は？

異世界転生??

と、思わずスマホを  
握りしめたまま数秒フリーズ。

でも、なぜか  
気になってしまって、  
その人の投稿を読んだみたんです。

すると、  
出てくる出てくる  
わたしの想像を  
はるかに超えた“自由人ライフ”。

- 会社に頼らず、自分の商品売って生きている
- パソコン1台で旅をしながら働いている
- 自動で収入が入る仕組みを作っている

まさに、  
RPGでチート装備そろえた人...!  
(ゲームヲタ魂が騒ぐ)

そして...  
何よりも衝撃だったのは、  
その人もまた  
昔は「ただの人」だったということ。

過去に厳しい家庭環境を経験し、  
スキルも資金も何もないところから  
人生を動かしていったと書かれていて――

あれ？

これ.....  
わたしのことじゃん。

って、  
本気で思ったんです。

そして、  
わたしは決意しました。

「この人から学んでみよう」って。

そうして、  
わたしは人生で初めて  
「仕組みをつくる」  
ということに挑戦しました。

最初は

意味わからなすぎて、

「LP？CTA？スパゲッティ？」

みたいになってましたけど（笑）

手を動かし、言葉を紡ぎ、  
少しずつ仕組みを育てていったら――

ある日、  
ピロンとスマホが鳴って  
人生で初めて、  
“ネットから売上”が発生しました。

思わず泣きましたよ。

ほんとに。

自分の力で、  
だれかから「ありがとう」と  
言ってもらえる世界が、  
たしかにそこにあったんです。

今では、  
月収100万円を超えるようになり  
仕組みが自動で動いてくれるおかげで、

体調が悪い日でも、  
愛犬と散歩してる日でも、  
毎日ちゃんと売上が発生しています。

わたしが、  
変わった理由はただひとつ。

「みんなと違う選択肢を選んだから」

です。

そしていま、あなたも  
同じようにその“もうひとつの道”に  
足を踏み入れようとしています。

だからこそ、言わせてください。

この出会いは、偶然じゃない。

きっとあなたの人生を、  
大きく変えるきっかけになると思っています。

次回のメールでは

「お金持ちとそうでない人の、決定的な違い」

について、  
もっと詳しく  
お話ししていきますね。

「なんだ、わたしにもできるじゃん」

そんなふう  
に思ってもらえる内容を  
お届けしますので、  
楽しみにしてくださいね。

では、また明日！

P.S.

このメールを読んで感じたことを、  
よければ教えてください。

どんな未来を目指していて  
どんな想いでここに来てくれたのか？

その声を聞かせてもらえると、  
わたしのメルマガも  
あなただけのための“人生の羅針盤”に  
進化していきます。

このメールに  
そのまま返信でOKなので、  
お気軽にお返事もらえたら嬉しいです！

P.P.S.

もし、  
「普段使わないメールアドレス」

で登録していたら、  
大切なメールが  
埋もれてしまう可能性があります...！

できれば、  
普段使っているアドレスで  
登録し直してもらえると、

重要な話を取りこぼさず  
キャッチできますので、ぜひお願いします。

→変更はこちらから  
(※URL)

## 2 通目 🌴

【「知らない」は罪。じゃあ「知ってるのに動かない」は？】

こんにちは、りさとです。

今日の結論を、最初にお伝えしますね。

「あなたの努力を10倍にしてくれる  
“仕組み”を知らずに、  
動かないのはもったいなさすぎる」

わたしは本気で、そう思っています。

なぜなら、

がんばっているのに  
成果が出ない人のほとんどが、  
"努力のかけ方" を知らないだけ

だからです。

これまで何度も、

「誰かの100の努力が  
1にもならず消えていく瞬間」

を見てきました。

だからこそ、わたしは

"レバレッジ  
(少ない力で大きな成果を出す工夫)"

という考え方を、  
必要としている人に届けたいのです。

このメールを  
読み終えた頃には、  
あなたの中に眠っていた可能性が  
そっと目を覚ましはじめるかもしれません。

では...  
今日の本題に入る前に、  
まずはお伝えさせてください。

昨日のメールに、  
たくさんの感想や返信を  
本当にありがとうございました！

「ちょうど迷ってたときに届いたんです...」

「こんなにも言葉って届くんですね」

「人生を変えたい。  
でも、何から始めたらいいのかわからなかった。  
今日から一歩踏み出します」

そんな声が、続々と届いています。

あのメールは、  
わたしにとっても  
原点の想いが詰まった  
大切な1通だったからこそ、

あんなふう  
受け取ってもらえたことが、  
ただただ嬉しくて。

そして何より、

行動という形で

返信して下さったことが

めちゃくちゃスゴいことなんです。

だって正直、

「読んで終わり」で

流してしまう人がほとんどの中で、

あなたはわざわざ自分の言葉で

“感想を伝える”という、

**未来を変える第一歩を選んだのですから。**

その時点で、すでに

多くの人と違う場所に立っています。

しっかりと、ご自分の

人生のハンドルを握り始めている証拠です。

それと、

昨日のメールでお伝えした

「人生を変える3つの段差」

を覚えていますでしょうか？

1. 正しい情報にアクセスすること
2. 実際に行動すること
3. 継続して育てること

今日は、

その“2段目”の話。

そう、「行動の壁」です。

◆ なぜ「行動する人」が、圧倒的に少ないのか？

突然ですが...  
ここで質問です。

あなたは、  
「メルマガの感想を送る」って聞いたとき、  
正直ちょっとだけ、こう思いませんでしたか？

「えっ、ちょっと面倒だなあ」

「読んだだけでもういいかな...」

.....ね？(笑)

でもそれ、  
すごく正直な反応なんです。

だって、  
人間って基本的に  
“現状維持”を好む生き物だから。

行動するって、  
体力もいるし勇気もいる。

だから面倒くさい。

でもね、  
ここで大事なことを言います。

「面倒くさい」  
を越えた人だけが、  
豊かになっていく。

これは、  
ビジネスでも人生でも  
どんな分野でも変わらない真実です。

わたしが  
こうして文章を書いて  
あなたと出会っているのも、

「感想を書く」「返信する」  
という地味な行動を  
コツコツと続けてきたからこそなんです。

昨日あなたが  
送ってくれた感想は、  
単なるアウトプットじゃありません。

自分の人生に、  
“レバレッジ”を  
かけ始めた瞬間なんです。

それに、得た知識を  
「自分のもの」にできるかどうかって、  
結局のところ、どれだけ  
アウトプットできるかにかかっているんですよね。

だからこそ、  
昨日のメールに

たくさんの返信を  
いただいたことが、  
めちゃくちゃ嬉しかったです。

このメルマガを  
読んでくださっている方って、  
本当に前向きで  
素敵な方ばかりだなあ...って、  
あらためて感じました。

これからも

学んだことや感じたことを  
シェアしていただけたら  
すごく嬉しいです、

そうやって  
アウトプットを重ねるほど、  
あなた自身の吸収力や実践力も  
どんどん高まっていきます。

それは結果的に、  
「稼ぐ力」にも  
直結していきますからね。

(もし昨日のメールに返信できなかった...という方がいたら、いまからでもぜんっぜん大丈夫なので自己紹介  
やひとことメッセージなどなど、気軽に送っていただけたら嬉しいです！)

◆「レバレッジ」こそ、貧富の差の正体。

さて。

ここからが、今日の本題です。

昨日は  
「なぜ、ほとんどの人が豊かになれないのか？」  
について、

日本の教育や  
社会構造を交えてお伝えしましたよね。

じゃあ今日は、  
その“差”が生まれる  
たったひとつの原因をお伝えします。

それは、  
たった一語で言い表せます。

## レバレッジ (Leverage)

カンタンに言うと、  
「少ない力で、大きな結果を出す工夫」のこと。

たとえば、数年前のわたし。

天神の小さなオフィスで、  
一時期、派遣社員として働いていました。

時給1200円。

仕事内容は、  
メールの仕分け、  
データ入力、印刷してホチキス。

...ホチキス。

まじでこの世で一番、  
学歴いらないスキル選手権、優勝候補。

でも、  
当時のわたしは  
真面目に一生懸命だった。

朝、満員電車で  
押し潰されながら出勤して、  
お昼は近くのローソンで  
いつもの200円ちょっとのサラダチキン。

帰り道、  
信号待ちで空を見上げながら  
「いつまでこれ続くんだろ」って思った。

たまに、  
社員さんがポロッと口にする

「うちの株、最近上がってるらしいよ～」

という会話に、

この会社の未来は感じて  
わたしの未来は、どこにもなかった。

どんなに集中しても、  
どれだけ正確に入力しても、  
1時間で得られるのは、1時間ぶんの1200円。

たとえば、  
Excelの関数をマスターして  
作業効率が3倍になったとしても  
給料は、1.0倍のまま。

無風。

なんなら、  
「りさとさん、仕事速くて助かる～」  
とかおだてられて  
次から3人分の業務が回ってくる始末。  
(これ、あるある地獄ですね...)

「ああ...この働き方って...  
わたしが100の努力をしたとして  
100しか返ってこないんだな」

って、  
労働への疑問を  
ふつふつと感じていました。

そう。

これが1の力で  
1の結果しか返ってこない、  
レバレッジがゼロの働き方。

ここに気づいたとき、  
わたしはふと思ったんです。

「この働き方って、  
言ってしまうと  
時給のガチャガチャやん...」

お金が出てくるのは、  
ハンドルを回してる間だけ。

手を止めた瞬間、  
チャリンって音もしなくなる。

遊びたい日も  
体調を崩した日も  
“働かなきゃゼロ円”

という、  
絶望の自販機。

一見「安定してる」ようで  
よく見ると、  
人生を会社に預けてるだけ  
だったんだなあって。

でもね、  
その事実に気づいたとき  
悲しいけど、ホッとした自分もいたんです。

だって、  
自分がしんどい理由に  
ちゃんと名前をつけられたから。

そして、  
もうひとつ知ったんです。

この世界には、  
「1の行動が10にも100にもなる働き方」  
があるということ。

たとえば、

- ・ 1つ書いた記事が、24時間働き続けてくれる仕組み
- ・ 自分が寝てる間にも、お客さんが商品を知って申し込んでくれる流れ
- ・ 会ったことのない人が、「あなたの言葉に背中押されました」と言ってくれる不思議な世界

それを知ったとき、  
わたしの中で何かがパキッと折れた。

「このまま  
誰でもできる仕事を  
わたしがやってる理由って、

なんだろう？」

って。

あの頃のわたしに  
もし手紙を書けるなら、こう言いたい。

**あなたの時間は、もっと価値がある。**

そしてその価値を、  
自分で決めていい世界もあるって。

労働社畜人生から抜け出した  
いまのわたしの生活は、随分変わりました。

たとえば、  
1週間で集中して  
文章を書いて仕組みを作ると、  
その仕組みが“勝手に”売上をつくってくれる。

一度だけ全力でやる。

それが、  
何度も何度も  
収入になって返ってくる。

1の努力が、10にも100にもなる。

それが、レバレッジの力です。

#### ◆ みんなが知ってる「レバレッジの達人」

ちょっとここで、  
ある有名な人を紹介させてください。

それが、  
スターバックス創業者のハワード・シュルツ。

彼は、最初は  
地元のコーヒー屋の営業マンでした。

でも、  
彼がやったのは  
「自分の手で毎日コーヒーを売ること」  
ではなく、

「自分がいなくても商品が売れる仕組み」  
をつくること。

「世界中で、同じ価値を届ける設計」  
を広げること。

つまり、  
人と仕組みに  
レバレッジをかけたんです。

彼は今、  
1杯のコーヒーも  
直接は淹れていないのに

その仕組みが  
世界中で収益を生み続けています。

これが、成功者の共通点。

「自分ひとりでやる」ことから  
早々に卒業しているんです。

もちろん最初から  
大規模にやる必要はありません。

わたしも最初は、パソコン1台、  
楽天で買った3,980円のちっちゃい

テーブルの上から作業をスタートしました。

でも、ネットという  
舞台を味方につけることで、  
「ひとりでもレバレッジを効かせる方法」  
があるんです。

#### ◆ わたしが使っている“現実的すぎるレバレッジ”

それが、  
文章 × インターネットという最強タッグ。

- ・ 一度書いたブログ記事が、半年後に自動で売上を生んでいた。
- ・ 一度作った仕組みが、寝てる間にお客さまに価値を届けてくれた。
- ・ 一通のメールが、何千人にも一瞬で届いた。

これ、全部  
「わたし一人でやったこと」なんです。

だけど、それが

1対100、1対1000の  
インパクトを生むようになった。

だから今では、  
週2～3時間の労働でも  
月100万円以上の売上が出せるようになりました。

(※あくまでりさとの実績です。再現には学びと行動が必要です)

◆最後に：あなたに伝えたい、たったひとつのこと

もしあなたが今、

『頑張っても報われない...  
このままで本当に大丈夫かな?』

『自分にはもっとできる何かがある気がする...』

そう思っていたら、  
今日の話はひとつの転機になるはずです。

貧富の差を決めるのは、才能じゃない。

コネでもない。

ただひとつ。

「レバレッジの存在を知っているかどうか」  
なんです。

今回は、  
なぜわたしが  
稼ぎ方を発信しているのか？

その裏にある本音と、  
意外すぎるメリットの話をお届けしますね。

レバレッジをかけて豊かになる人を増やしたい。

でも、それだけじゃない。

わたしが本気で  
発信を続けている理由を  
夜の静けさと一緒に、そっとお伝えします。

あなたの中に  
もう芽生えはじめている、"変化の種"。

しっかりと一緒に  
育てていきましょうね。

では、また次回のメールでお会いしましょう！

p.s.  
このメールを読んで感じたこと、  
ぜひ感想で聞かせてくださいね。

アウトプットこそ最強のレバレッジですからね。

3通目 🌴

【【夜活】なぜわたしは「稼ぎ方」を発信しているのか？】

こんばんは、りさとです。

今日の結論を、

先にひとこと言わせてください。

「誰かの未来を救う力と、  
わたし自身の自由。その両方を叶えたい」

それが、わたしが  
稼ぎ方を発信している理由です。

...って書くと、  
「うんうん、いい話だね～」  
で終わりそうなのですが(笑)

実はこのテーマ、  
わたしの中で何度も何度も  
答えを探してきたテーマなんです。

だから今日は  
夜活ということで、

静かな夜の時間にそっと  
わたし自身の本音を  
お届けできたらと思っています。

寝る前のひとときに、  
心の奥にじんわり染みこむような  
話ができたら嬉しいです。

では、ここからは  
よく聞かれるこの質問について。

「どうして、りさとさんは  
お金の稼ぎ方を発信しているんですか？」

あらためて、ちゃんと  
わたしの言葉で、  
まっすぐにお答えしてみますね。

この、すごくシンプルに見えて  
わたし自身が何度も向き合ってきたテーマ…。

その理由は、  
大きく分けて2つあります。

- 
- ①「お金が原因の不幸を、少しでも減らしたい」
  - ②「わたしにも、発信を続ける理由がちゃんとある」
- 

順番に、話していきますね。

①「お金が原因の不幸を、少しでも減らしたい」

わたしには昔、  
お金が足りなくて  
未来に希望を持てなかった時期がありました。

口座残高を見て、

「あれ...？ ゼロじゃなくて、  
数字が少ないってこんなに怖いんだ」

って知ったのも、あの頃。

風邪ひいたら、  
病院に行くか迷って。

電車で気分が悪くなくても、  
タクシーを使う  
という選択肢すらなかった。

好きな人と  
離ればなれになったあの日だって、  
本当はひとりで泣きたくなかったのに  
「カフェ代...もったいないか」って、  
日が暮れた都会の喧騒を歩きながら涙をこらえた。

なにか起きても  
どうすることもできない。

保険にも入れない、  
貯金もない、

心の余白もない。

毎日、スマホの充電より先に、  
わたしの気力のほうが0%になっていた。

そう。  
選べる選択肢がなさすぎて、  
気づけば、「生きてる」ってより  
ただただ「消耗している」毎日だった。

でも、ある日ふと、  
人生のページがぺらっと1枚  
めくれる瞬間があったんです。

「え、これって  
"知らなかっただけ"だったのかも」と。

ネットで  
発信している人の話を  
聞いて、学んで、行動して。

それだけで、  
人生が本当に変わりはじめた。

つまり、  
「知ってるかどうか」と  
「やるかどうか」だけの違いなんです。

でも、この  
「知ってるかどうか」って、  
めちゃくちゃ大きな差を生みます。

学校では教えてくれなかった。

親も、上司も、  
誰も教えてくれなかった。

だから今この時代に  
たまたまそれを知れたわたしが、

今まさに  
“知らない側”にいる人たちに  
届けたい、と強く思ったんです。

これは、わたし1人が  
どうこうできるような話じゃないことも、  
わかっています。

でも、  
ひとりの人生が変われば、  
その周りも少しずつ変わる。

そうやって  
伝播していくものだと思っているから。

「小さな1歩でも、可能性を渡すことはできる」

そんな想いで、  
今もこうして発信を続けています。

②「わたしにも、発信を続ける“理由”がちゃんとある」

どうして、  
わたしは発信を続けているのか。

その理由は、ちゃんと  
"わたし自身のため"でもあるんです。

.....って言うと  
ちょっと利己的に  
聞こえるかもしれないけど、

でもね。  
どれだけ想いがあっても、

「気持ちだけ」で  
誰かを救い続けられるほど  
現実には、甘くない。

ボランティア精神で  
世界を変えることができたなら、  
とっくに地球は平和になってる。  
(世界のツッコミ部門代表より)

たとえば、もし  
ある日突然、大切な人が3人同時に  
命に関わる手術が必要になったとして。

それぞれに、  
1億円が必要だったとしたら。

いまのわたし  
(年収1500万)では、

正直、ぜんっぜん足りない。

どれだけ、  
「頑張って稼いだつもり」でも  
現実的に、力不足なんです。

助けたいのに、助けられない。

あげたいのに、差し出せない。

そんな自分が目の前にいたら、  
どんなに無力感に押し潰されるだろう。

だからこそ、わたしは思うのです。

「できる範囲で頑張る」って、  
実はすごく限定的。

本当に誰かを  
救いたいと思ったとき、

「必要なときに、ためらいなく差し出せる力」  
こそが必要だって。

だから、わたしは発信を  
ビジネスとしてやっています。

感謝だけじゃ続かない。

想いだけじゃ救えない。

でも。

発信というカタチなら  
自分の学びを伝えることで  
誰かの視点を変えられるし、

わたし自身も  
「もっと届けられるように」って、  
成長し続けられる。

しかも、  
ちゃんと報酬も返ってくる。

それをまた、  
次の誰かのために循環させていける。

これって、  
自分だけが得をするんじゃなくて  
相手に価値を届けながら、  
自分の器も育っていく仕組みなんですよ。

それが、わたしが発信を続ける理由。

そして、  
続けられるような形で  
発信している理由でもあります。

もし今、  
「発信ってなんか恥ずかしい」  
とか  
「お金の話をするのは汚い」って  
思ってる人がいたら、そっと伝えたい。

『お金を生み出せる人って、  
実は、誰かを本気で守れる人でもある。』

わたしは、  
そんな人でありたいんです。

---

「本物のビジネス」は、どちらか一方だけじゃない

---

ビジネスの基本はこうです。

「相手の利益を最大限に考えながら、  
自分の利益もちゃんと設計すること」

お客様のことを考えて  
自分がボロボロになるのもダメ。

自分の利益ばかりを追って  
お客様を置いてけぼりにするのも論外。

だからこそ、  
両方の幸せが成立すること。

それが【本物のビジネス】なんです。

たとえばもし、  
トップアーティストが

「報酬はいりません、全部無料ライブです」

って言ったら、  
一時的には美談になるかもしれません。

でも、利益が出なければ  
スタッフも雇えず  
継続的な音楽活動は難しくなって、

結果的にファンが  
音楽を聴けなくなってしまう。

“自分にメリットがあること”は、  
巡り巡って  
“相手の利益”にもつながるんです。

このメルマガだってそう。

わたしが  
アウトプットすることで  
読者さんにヒントが届き、

その反応が  
わたしの学びになり

さらに次の価値提供につながる。

この循環があるから、  
わたしは今も発信を続けられています。

---

「でも、マネされたら収入減るんじゃないの？」

---

これは、よく聞かれるんですが

でも結論から言うと  
減ることはありません。

なぜなら、  
わたしが発信しているのは  
テクニックではなく“本質”だからです。

もし仮に誰かが、わたしと

- ・まったく同じ売り方
- ・同じ商品
- ・同じターゲット

でビジネスを始めたら、  
さすがに影響はあるかもしれません。

でも、

実際はそうじゃないですよ。

実際には、  
言葉の背景も  
経験してきた人生も  
届けたい熱量も人それぞれ、全部ちがう。

わかりやすく言うと...

たとえば、  
日本に「マツコデラックス」  
がひとりだけいたら、

その存在感は、  
もう圧倒的で唯一無二。

でも、もし  
“マツコデラックスっぽい人”  
が出てきたら？

一瞬だけ  
注目は分散するかもしれない。

でも、  
話すテーマも、  
伝え方も、雰囲気も違えば、  
ちゃんとそれぞれにファンが根づいていく。

つまり、

「このキャラを演じればうまくいくよ」  
って話じゃないんです。

わたしが  
発信で伝えているのは、  
**なぜその言葉が人の心を動かすのか？**

という、  
**構造と設計の部分。**

ここを理解すれば、  
誰かの真似ではなく  
自分の言葉で伝える力が手に入る。

だから、  
表面だけを  
なぞられたところで、  
**わたしの発信がぶれることも  
収入が減ることもない。**

むしろ最近は、

「え！わたしの理念を  
周りに伝えてくれるの！？  
ありがとう！」

って思うくらい、  
志の近い仲間が  
増えてくれている感覚の方が強いです。

だって、情報発信って、  
**"わたしだけがすごい"**

を証明する場じゃない。

誰かの火種が、  
また別の誰かの希望になっていく。

そんなふうに、  
あたたかく循環していく世界。

だからこそ、  
わたしはこれからも  
遠慮せずに、堂々と届けていきたいんです。

というわけで...

今日はちょっと深めに、  
「わたしが稼ぎ方を発信している理由」  
をお話ししました。

誰かを助けたい。

そして、  
自分自身もっと自由になりたい。

この2つは、  
相反するものじゃない。

むしろ、  
どちらも叶えていい時代に  
わたしたちは生きています。

このメールが、  
あなたの胸の奥に  
小さな希望の種を落とせていたら、  
わたしはすごく嬉しいです。

それでは、  
また次のメールで  
お会いしましょうね。

ではでは～！

4通目🌴

【りさとさんは才能があったんでしょうね。羨ましいです。】

こんにちは、りさとです。

今日は、はじめにひとつだけ。

このメールの結論を、  
先にお伝えさせてください。

成功に必要なのは、才能じゃない。

ただ、やり続けたかどうかです。

もしあなたが今、

「自分にはセンスがないから」

とか

「やっぱり特別な人じゃないと無理なんでしょ？」

と、どこかで  
思っていたとしたら。

今日の話は、  
その思い込みを  
やさしく壊してくれるかもしれません。

では本題に入りますね。

これは自慢でもなんでもなく、

ただ、実際にいただく言葉として

「りさとさんって、成功者ですよ」

そう言われることがあります。

もちろん、  
そう伝えてくださる気持ちは  
とてもありがたいです。

でも、  
わたし自身は、  
まだ成功しただなんて  
1mmも思っていない。

正直、まだまだ発展途上。

挑戦したいことも、  
越えたい壁も、山ほどあります。

でも、それでも。

たしかに、  
わたしの今の姿だけを  
見た人からすれば、

「自由に生きてるように見える」

「夢を叶えたように見える」

そう感じるのかもしれませんが。

だから、  
「成功者」と  
言われること自体には  
とくに、何にも思いません。

.....ただね。  
そのあとに続く言葉が、  
ちょっとだけ胸に引っかかるんです。

「りさとさんって、  
もともと才能があったんですよね」

「きっと運がよかったんですね。  
羨ましいです」

これを言われるたびに、  
わたしは静かに、  
心の中でうなだれます。

なぜかって？

それは、まったく全然ちがうから。

わたしが今ここにいるのは、

才能があったからでも、  
運がよかったからでもありません。

ただ、

「学んで、行動して、  
また学んで、また行動した」

それを、繰り返してきただけ。

たとえるなら、  
ずっと空回ってた自転車のペダルを  
毎日、ギッ...ギッ...と  
少しずつ回していくうちに、

ようやく  
カチッとギアが噛み合って  
進みはじめたような感覚。

決して、  
「最初から速かった」  
わけじゃないんです。

むしろ、自分には  
向いてないんじゃないかって、  
何度も何度も  
夜にため息をつきながら  
天井を見ていた時期もありました。

SNSの文章が

バズってる誰かを見ては、

「いいなあ、あの人はセンスがあるから」

って思ったし、

タイピングしてる指が途中で止まって、

「...わたしの言葉なんて、誰が読むんだろう」

って、

画面をそっと閉じた夜もあります。

わたしに

天才的センスがあったなら、

もっとスマートに、もっと華やかに

成功していたと思います。

でも、現実はその真逆。

わたしは、

どう考えても凡人なんです。

『天才を殺す凡人』

という本に出てくるような

まさに、どこにでもいる、

努力でしか積み上がらない人間です。

だからこそ。

「才能があったからですよ」  
なんて言われると、  
心の奥で、ふわっと寂しくなるんです。

なぜならその言葉は、  
わたしが積み重ねてきた地道な努力を  
まるっと運やセンスにすり替えてしまうから。

努力って、見えにくい。

特にネットの世界では、  
結果だけが切り取られがちです。

でも、どうか信じてほしい。

誰でも最初は、  
自信なんてゼロだった。

わたしも、そうだった。

だから、あなたも大丈夫。

学んで、動いて、また学んで。

ただそれを、止めなかった人が  
「いつの間にか成功者」になっていくだけ。

それだけの話なんです。

あの頃のわたしにあったのは、  
特別な才能でも  
天才的な発想力でもなくて

ただひとつ「執着」だけでした。

「貧乏は、本気でもう嫌だ。」

「お金も、時間も、人間関係も、環境も...  
全部に縛られたくない。」

「このまま、労働という名のループで  
人生終わりたくない。」

.....正直、それだけでした。

だから、  
どうしても諦めたくなかった。

カツカツの口座残高を見るたびに、

「このまま一生、誰かの都合で生きるの？」

って問い詰められてる気がして。

電車に乗っても  
カフェに入っても  
コンビニでレジに立っても  
心の中に、いつも焦りがあった。

他の人は、  
なぜか余裕そうに見えるのに  
自分だけ、世界から取り残されてる感じ。

だから、

「才能がない」  
「センスがない」

そんなのは、  
もう言い訳に使えなかった。

だって、  
言い訳したとしても  
現実是不変から。

変わらないどころか、  
ますます置いていかれる。

だからこそ、  
心の底からこう思ったんです。

「学ぼう」

「行動しよう」

もう、それしかなかった。

ちなみに、その決意を  
後押ししてくれたのが、  
わたしの師匠である旅人さんです。

人間、尊敬できる存在に出会うと  
本気で変われるんですよね。

(※あと、旅人さんがポンとくれた資料PDFの  
破壊力もやばかった。笑)

冒頭でもお伝えしましたが、  
今のわたしがここにいるのは  
「学び」と「行動」を  
諦めずに繰り返したから。

それだけです。

.....本当に、それだけ。

だからこそ、断言できます。

月収100万円になるのにも  
月収300万円になるのにも  
月収500万円になるのにも、

「才能」や「運」なんて、  
一切必要ありません。

だって、  
わたしにそれがあつたなら  
最初からもっと楽にいけてたはずですから（笑）

必要なのは、たったの2つ。

- ・ 正しい「思考」（＝学びによって得られる“物の見方”）
- ・ 正しい「行動」（＝戦略と継続の力）

これだけです。

逆に言えば、  
この2つさえ持っていれば  
どこからでも、どこまでも行けます。

そして最後に、  
「考え方のズレ」が  
どれほど人生を分けるか、

という話をしたいと思います。

なにげない日常のなかにある  
ほんの少しの視点の違いが、  
数年後の「収入の桁」まで  
変えてしまうことがあるんです。

たとえば、  
タクシーの使い方。

お金持ちは、  
ためらわずにタクシーを使います。

人によっては、  
専属の運転手がいることもある。

ここだけ切り取ると、  
「お金に余裕があるから乗るんでしょ」  
って思いますよね？

でも、実際はその逆。

「タクシーに乗ったほうが儲かるから、乗る」

.....この考え方、  
なんとなくでもピンとききましたか？

ちょっと

不思議に感じるかもしれないけれど、

実はここに

“時間とお金の使い方” を分ける

境界線があるんです。

たとえば、

電車で移動すれば200円。

でも、タクシーだと2000円以上かかる。

一見、「節約」的には

電車が正解に見える。

でも、もしその

40分の移動時間をタクシーで短縮して、

その間に2万円分の価値を生む企画を

仕上げられたら？

逆に、

移動にかかった2000円が

「投資」になるわけです。

お金持ちは、常に

「お金で時間を買って、

その時間でまたお金を生む」

というレバレッジ思考で動いている。

だけど、  
多くの人はこちらで思考が止まる。

「お金があるからできるでしょ」と。

でもこれは違う。

この“思考のクセ”こそが、  
収入の壁をつくっているのです。

それこそ、わたしはかつて  
タクシー＝贅沢  
だと思っていた側の人間です。

タクシーの初乗り料金を  
見るだけで心拍数上がってだし、

「目的地まで歩いたら1,200歩！

カロリー消費できるし、  
節約にもなるし一石二鳥！」

とか言って、  
誰に頼まれてもいない  
健康意識高い系ごっこをしてました。笑

つまりですよ？

この、  
「一般的な感覚」と「お金持ちの感覚」

この2つのズレが、

収入の違いを生じさせているんです。

しつこいですが、  
今日お伝えしたかったことのまとめです。

- ・ 才能や運は不要
- ・ 学びと行動を繰り返せばOK

以上です。

そして...  
最後に、ちょっとだけ。

厳しい言い方になるかもしれませんが  
どうしても言わせてください。

わたしのメルマガを  
読んでくれているあなたには、  
もうこれだけは、心からお願いしたい。

「才能があって羨ましい」

「運が良かったんでしょう」

どうか、

そんなふうに思わないでほしいのです。

これは、  
わたしだけに対してじゃありません。

どんな成功者に対しても、です。

なぜなら、それは  
事実のすり替えであり、  
最強の“逃げ道”になってしまうから。

たとえば、  
「才能があるから成功したんでしょ」  
という言葉。

これってつまり、  
「自分にはその才能がないから、やってもムダ」

と、無意識に自分を  
“挑戦しない側”に座らせる、  
呪いの言葉なんです。

でもね。

本当にお金持ちになっていく人、  
成功していく人は  
そんなセリフ、1ミリも使いません。

彼らは知っているのです。

成功した人には、  
成功するだけの「行動」と  
「思考の積み重ね」があったということ。

たしかに、  
中には生まれつき音感が鋭いとか  
すごいスピードで覚えられる天才肌の人も  
いるかもしれません。

でも。

どんな才能があったって、  
「動かなかったら」何も始まらない。

「才能があれば成功できたのに」

という言葉は、  
裏を返せば

「だから自分はやらなくていい」

っていう逃げなんです。

ちょっと痛いけど.....  
ここに気づけるかどうか、  
未来の分かれ道になるんです。

だからこそ、  
あなたに持ってほしい考え方は  
たったひとつ。

それが、

**「やれば、できる」**

この思考です。

めちゃくちゃシンプルだけど  
本気で大事。

実際、心理学でも言われています。

「やればできると  
思っている人は成功しやすく、

自分には無理だと思っている人は、  
ほぼ間違いなくうまくいかない」

そのくらい、  
**「信じる前提」がすべてを分ける。**

ですので、  
「才能がないからムリ」だなんて  
根拠のない思い込みに、  
あなたの未来を預けないでくださいね。

やれば、できる。

それを信じて、動いてみてください。

ビジネスなんて本当に、  
才能よりも“やったかどうか”ですから。


ということで、  
今日はこのへんで。

最後まで読んでくれて、ありがとうございます。

あなたのなかに、  
なにか小さな火が灯っていたら嬉しいです。

感想も、ぜひ聞かせてくださいね。

ではまた！

5 通目  収益活用 OK コンテンツ

## 【【夜活】エリートバリキャリ女子の憂鬱】

こんにちは、りさとです。

今日はまず結論からお届けさせていただきます。

「努力してるのに報われない」の正体は、  
レバレッジを知らないことにある。

だから、もし今、  
毎日ががんばってるのに  
なんだか自由じゃないなって感じているなら.....

それは、  
あなたがダメなんじゃない。

ただ「仕組みの差」を知らなかっただけ。

そして  
この「仕組み」を手にした人から、  
人生は静かに、でも確実に変わっていきます。

今日はそのリアルなエピソードを、  
ひとつお届けさせていただきます。

つい先日、学生時代の友人Kと

久しぶりに飲んだときの話を交えて、  
お届けします。

Kは、いわゆる  
だれもが知る一流企業で働く  
エリートキャリアウーマン。

年収1000万超え。

見た目も爽やかで華やか。  
人当たりも良い。

でも、その彼女が言ったんです。

「実はさ...会社辞めたいんだよね」

わたしは思わず聞き返しました。

『え、なんで??』

すると、  
Kはグラスを置いて  
こう言いました。

「仕事が辛いってよりもさ...

このままこの働き方で歳を重ねていくのが、  
なんだかさー、怖いんだよね」

そう。

Kが感じていたのは  
目の前の仕事じゃなくて、  
未来への閉塞感だったんです。

さらに続けて、

「暇な日に駅前にキッチンカー出して  
クレープ焼いてるくらいの、  
そんな余裕が欲しい」

って言い出して  
笑いながら冗談ぽく話してたけど、  
きっとあれは本音。

「自分の時間を、自分で選べる生き方がしたい」

っていう、  
心の叫びだったと思います。

Kは今、年収1000万近くある。

だけどその裏では、  
平日は毎日21時帰り。

週末は付き合いゴルフ。

時間も、体力も、  
心の余裕も削れていく日々。

「飲みに行こう」って  
誘われたのが  
夜10時からなのは、  
さすがに驚いたけど(笑)

それが“普通”の世界で、  
彼女はずっと頑張ってきた。

そして、  
お酒も進んだ頃。

Kがぼつりと聞いてきたんです。

「りさにとって、  
最近すごくうまくいってるっぽいよね？」

正直、どれくらい稼いでんの？」

少し迷ったけど、正直に答えました。

『たぶん...Kの2倍あるくらいかな』

するとKの目が見開いて、  
口をぽかん。

「え、え？  
そんな仕事してるように見えないんだけど...！」

『うん...実際、Kみたいに  
毎日忙しくしてるわけじゃないよ。

でもそれは、  
労働者とビジネスオーナーの違い  
ってやつかも』

そしてわたしは、  
彼女に一冊の本を紹介しました。

『**金持ち父さん 貧乏父さん**』。

『これを読んだら  
なぜ働き方の違いが  
自由と収入に直結するのか、  
わかると思うよ。』

そして数日後。

KからLINEがきました。

「あの本...マジで衝撃だった。

ていうかわたしずっと、  
自分の時間を他人に売ってたんだねー」

そして彼女は決断します。

「ねえりさと！

私も、ビジネスをやりたい。

頼む...教えてほしい」

そしていま彼女は、  
本業の激務の合間を縫って  
小さなビジネスを立ち上げています。

すでに、  
月に20万円ほどの収益が出ていて  
本人はこう言いました。

「わたし、何もしてないのに  
自動で収益出ててほんと驚いてる。

マジでこの感覚やばい...  
いよいよ本業辞めれそうだよー」

これが、  
「レバレッジ」が生み出す  
自由の第一歩です。

頑張ってるのに、  
しんどい人は多い。

でもそのほとんどは、  
「努力の方向」がズレているだけ  
なんです。

才能じゃない。運でもない。

「レバレッジという概念を  
知っているかどうか」だけで、  
人生の景色は全然変わる。

だからこそ、この考え方を  
一人でも多くの人に伝えていきたい。

それが、わたしが  
発信を続けている理由のひとつです。

自由って、  
一言で言えば響きはいいけれど  
実はすごく多面的なもので。

わたしはこれまでの経験から、  
自由には大きく分けて  
5つの種類があると考えています。

それが、

- ・ 経済的な自由
- ・ 時間的な自由
- ・ 身体的な自由
- ・ 精神的な自由

・ 人間関係の自由

これらが  
バランスよく満たされてはじめて、  
人は「本当の豊かさ」を  
実感できるんじゃないかなと感じている。

たとえば、Kの話。

彼女は大手企業で  
年収1000万のいわゆる勝ち組です。

それでも彼女は言いました。

「この仕事で人生終わるの、マジで無理かも」

なぜかというと、  
時間的な自由が絶望的にないから。

深夜に帰宅して、  
週末は付き合いゴルフ。

趣味もなければ、  
自分のための時間もない。

それどころか、

「人間関係もしんどい」

って、しれっと  
本音も漏れていました…。

ここで大事なことは、

「どれか一つの自由だけあっても、  
幸せにはなれない」

ということ。

いくら経済的に豊かでも、  
時間がなければ、それは  
稼ぐための人生で終わってしまう。

逆に、時間がいくらあっても  
お金がなければ、

「今日も一日、  
時間だけが空っぽだったな…」

となることもある。

さらに、  
お金も時間もあっても  
心が休まらなかったり、  
信頼できる人間関係がなければ  
それもまた虚しさに変わっていく。

実は、  
めちゃくちゃお金持ちなのに

なんだか幸せそうに見えない人って結構いて。

そういう人たちに共通しているのは、

- ・ 精神的な自由がない
- ・ 人間関係の自由がない（信頼できる人がいない）

つまり、

「お金で集まってくる人ばかりで  
本当の仲間がいない」

という状態。

これは、  
お金の多さが問題なんじゃなくて、  
自由の偏りが、心を蝕んでいくんです。

.....と、  
あまり深掘りしすぎると、  
「幸福論」みたいな  
メルマガになってしまうので（笑）

今日は  
この辺でストップしますが、  
ここでお伝えしたいのは、ただ一つ。

「お金」と「時間」

この2つの自由を

両方を手に入れることが、

自分らしい人生をつくる土台になる

ということ。

じゃあ、

どうやってそれを手に入れるのか？

その答えが、

わたしが一貫してお伝えしている

「レバレッジを使って、

自分のビジネスを持つこと」

なんです。

最初から、大きな会社を

つくる必要なんてありません。

小さなビジネスでいい。

むしろ小さいからこそ、

自由度が高い。

自分のビジネスを持てば、

時間を味方につけられるし

仕組みがあなたの代わりに働いてくれる。

つまり、  
がんばることを手放しても  
価値を届け続けられるようになる。

そんな  
「自由と豊かさが両立した世界」を、  
わたしはこれからも  
全力でお伝えしていきますね。

「小さなビジネスづくり」について  
これからのメルマガで  
どんどん発信していきますので、  
楽しみにしていてください。

それでは、  
今日はこの辺で。

ではでは！

6通目 🌴

【「何をどうやって」稼いでるのか？暴露します】

こんにちは、りさとです。

今日はついに、  
多くの方が一番知りたいであろうテーマに  
踏み込んでいきます。

「りさとは、どうして  
月収100万円以上を稼げるようになったのか？」

わたしにとっても  
これはただの収入の話ではなくて、  
人生そのものが変わった話でもあるんです。

ちょっとだけ先に  
読者さん限定のぶっちゃけ話をすると...  
実は昨年の実績で月収100万円。

でも、今年は  
このままいけば  
月収300万円を超えそうなペースです。

.....いやもう、  
自分でもちょっとびっくりしてます。

じゃあ、どうやって？

って話ですよ。

これはもう、超シンプル。

わたしの主力事業はこの2つ。

- ・ アフィリエイト
- ・ コンテンツビジネス

この2本柱で、  
だいたい月収100万超えを  
安定させています。

加えてネットショップの  
利益がちょこっとあったり  
企業の顧問契約（月15万）や、  
たまにコンサルが入ったり。

正直そこは、  
気まぐれ収入という感じです。

でも、ここで  
伝えたい本質はそこじゃなくて、

「アフィリエイト」と  
「コンテンツビジネス」って、  
誰でも・少額で・すぐに始められるのに  
ケタ違いに稼げる可能性を秘めてるんです。

必要だったのは、  
パソコンとドメイン代  
+サーバー代で、**わずか月数千円。**

もう、ユニクロで  
ステテコを買うくらいの感覚で  
人生変えるプロジェクトが始まったわけです（笑）

一般的な起業のイメージって  
こうじゃないですか？

「元手が数百万いる」

「失敗したら借金まみれになるかも」

「特別な資格や才能がないと無理でしょ？」

.....そう思っていた当時のわたしも、  
完全にそのイメージにやられてました。

でも実際は、全然違った。

アフィリエイトや  
コンテンツビジネスは、  
お金持ちじゃない人こそ使える、  
人生逆転の切り札なんです。

だって、  
わたし自身がそうだったから。

銀行残高はいつもギリギリ。

「お金に支配される人生なんて、もう嫌だ...」

そうやって、  
泣きながら寝た夜もある。

誰かに頼らないと  
生きていけない気がして、  
自己肯定感もどん底だった。

でも。

そんな自分でも、変わった。

いや、変わるしかなかった。

そして今では、  
自分の言葉と届ける仕組みで

時間にもお金にも縛られない働き方を  
実現できるようになったんです。

.....とはいえ、  
当然ながらライバルもたくさんいます。

「誰でも始められる=参入障壁が低い」

ということは、  
それだけ人も集まりやすい世界。

じゃあ、  
どうやって勝つの？

というと  
答えはシンプルです。

とにかく、学ぶ。

そして、動く。

ぶっちゃけた話、アフィリエイトや  
コンテンツビジネスで稼げない人の98%は、  
“正しい方向性で勉強しないまま動いて  
諦めてしまった人たち”です。

そりゃそうですよね。

未経験のことに  
チャレンジするのに  
「学びナシ&我流」で  
いきなり上手くいったら、

それってもう  
奇跡の申し子だけの特権…。

だからこそ、  
このメルマガという  
クローズドな場所で、

わたしがこうして  
「本当に必要な知識」と「軸になる考え方」を  
お伝えしている理由は、たったひとつ。

わたしと同じように  
ゼロから自由をつくっていける人を、  
一人でも多く増やしていきたいから。

最初は不安でもいい。

ちゃんと学んで、  
ちゃんと動いて、  
その積み重ねが未来の自由につながるから。

ちょっとだけ余談なのですが、  
最近ちらほら見かける言葉があるんです。

それが、

「稼げるようになったら、ちゃんと勉強します！」

このセリフ。

もうほんとに―――に  
よく耳にするんですが...

.....これね、  
落とし穴へのスワンダイブです（そっ...）

いや、気持ちはわかるんです。

お金の余裕ができてから  
ちゃんと腰を据えて学びたい、

ってというのは、  
すごく自然なことだし  
むしろ誠実な考えでもある。

だけどね、  
「学ばずに稼げる未来」は  
どこにも用意されてないんです。

それはまるで、  
「泳げるようになったら海に入ります！」  
と言っているようなもので...

いやいや、  
むしろその逆なんだよ―――

.....と

毎回全力で叫びたくなるのです。笑

だからこそ、

ちゃんと未来を変えていきたい人ほど

「今この瞬間から、学びをスタートする」

という、ちいさな一歩が、

本当に大きな分かれ道になるんです。

たとえばこれを、

受験勉強に置き換えてみましょう。

「偏差値が上がったら、参考書買います！」

.....いやいや、

上がるわけがない。

まず良い参考書を買って

勉強するから成績が上がるんですよね？

ビジネスも、まったく同じです。

わたしが

安月給の労働から抜け出せたのは、

「もう絶対に戻りたくない...！」

そうやって、本気で  
腹の底から思ってたからこそ、  
勉強に対して、お金をケチらなかった。

ほんと、これに尽きます。

もし自分の人生を  
本気で変えたいと思うなら...

自己投資こそが、  
いちばんリターンがデカイ  
お金の使い方なんです。

たとえば、  
ちょっと高めのビジネス書が  
5,000円だったとしても、

そこに書かれた  
たった一行のヒントで、  
「毎月+10万円」みたいな世界が  
開けることが本当にある。

もしハズレだったとしても、  
バイト5時間ぶんでチャラです。

それで  
未来の選択肢が増えるなら、  
もう、投資しない理由などない。

実際のところ、  
稼いでる人たちは  
ほんとうに全員が全員、  
ここが共通しているのです。

「学びをケチらない」

これは、マジで金言。

だから、せめて  
わたしのメルマガを  
読んでくれているあなたには、

ここだけはどうか大事に持っていてほしい。

「学びに投資する人」だけが、  
「投資される価値ある人」になっていきますから。

さて、本題に戻りましょう。

「アフィリエイト」や  
「コンテンツビジネス」について  
お話しする前に、そもそもとして

ビジネスって何？

ここを  
理解しておくことが、  
めちゃくちゃ大事なんです。

じゃあ、  
いきなり結論からいきますね。

**ビジネス=商売**

これ、ものすごくシンプル。

難しく考えなくて大丈夫です。

ネットビジネスというのはつまり、  
「インターネットを使った商売」です。

じゃあ  
「商売」ってなんだろう？

そうです、あのイメージ。

「いらっしゃいませ〜！  
さつまいも一個150円だよ〜」

「一個お願いします！」

「まいどあり〜！！」

小学生でもわかるやつですね。

でも、  
ここからがポイントです。

商売の本質ってなにかというと、  
ズバリこれだけ。

- ・ 集客 (=お客さんを集める)
- ・ 販売 (=商品やサービスを売る)

この2つが揃えば、  
ビジネスは成立します。

たとえば、

八百屋さんでいうと

- ・通りがかる人=集客
- ・さつまいもを売る=販売

これだけで商売は完成。

でも、どちらかが欠けたら？

- ・お客さんが誰も来なかったら → 売れない
- ・商品が全部腐っていたら → 売れない

どちらかでも欠けたら、  
お店は潰れてしまいます。

つまり、  
どんなに想いがあっても  
「集客」と「販売」ができなければ、  
ビジネスは成り立たない。

これが、  
大人でも意外と知らない  
超基本だったりします。

さて、  
話を戻しますが、

ネットビジネスはつまり  
ネットを使った商売なので、

ネット上で  
お客さんを集めて  
ネット上でモノを売っている

というわけです。

で、ここでひとつ  
問題が出てきますよね。

「でも、売るものがないんですけど...？」

これ、  
めちゃくちゃあるあるです。

だって普通は、  
いきなり商品持ってる人の方が  
圧倒的に珍しいですからね。

でも、大丈夫。

そこで登場するのが、

「アフィリエイト」

めちゃくちゃざっくり言うと、

「自分の商品がないなら、  
ウチの商品売ってくれたら手数料あげるよ！」

という仕組み。

これ、すごくないですか？

たとえるなら、  
ウォーターサーバーを作れないわたしが

「でも、これ便利だから広めたい！」  
そう思ったときに、  
そのメーカーと提携すれば売ってOK  
になるわけです。

(※ちなみに「アフィリエイト」って、  
日本語にすると「提携する」という意味です)

実際わたし、  
過去にこのウォーターサーバーを

一時期アフィリエイトしてたんですけど...  
月に50本くらい売れてました(笑)

報酬は1件につき15,000円。

つまり、  
月70万以上の利益が  
それだけで出てたわけです。

何をしていたかというと、  
ネット上でウォーターサーバーに  
興味がある人を集めて、  
その人たちに紹介してただけ。

.....もうこれだけでも、  
完全に商売です。

「集客して販売する」

まさに、ビジネスの本質そのまま。

ちなみに、  
「アフィリエイトって怪しい」  
という人もいますが、

日本最大級のASP  
(アフィリエイトの広告元)の[A8.net](https://www.a8.net/)は、

東証一部上場企業です。

怪しいどころか、

「真っ当な仕組みを使った、超クリーンな商売」

です。

で、  
気になるのが次ですよ。

「でも、ネット上でどうやって人を集めるの？」

これには色々な手段があります。

- ・ Googleの検索に引っかけるSEO
- ・ SNS (TwitterやYouTube) での集客
- ・ 広告を使った集客

でもこのメルマガで、  
「Twitterのアカウント開設手順」  
とかはやりませんよ (笑)

というのも、  
そのへんは検索すれば  
いくらでも出てくるからです。

わたしがここで  
あなたにお伝えしたいのは、  
本質的なことだけ。

- ✓ ビジネスは「集客」と「販売」でできている
- ✓ 商品がなくてもアフィリエイトで始められる
- ✓ 商売はむずかしいことじゃなくて、「欲しい人に届ける」だけ

この“基礎のキソ”が  
抜け落ちていると、  
いくらテクニックを学んでも  
成果が出ないんです。

「レバレッジの話」や  
「5つの自由」の話もそうですが、

ググってもなかなか出てこない、  
見えない本質を、わたしはこうして  
あなたに届けていきたいと思っています。

そして、ちょっとだけ補足を。

今後お話しする  
「コンテンツビジネス」は、  
売るのが“コンテンツ” だけ。

じゃあ、その  
「コンテンツって何？」

って話なんですけど、

コンテンツとは  
物理的な形はないけど、価値があるもの。

たとえば、映画や音楽、  
レポートやオンライン講座などがそうです。

つまり、  
あなた自身の知識や経験を  
“価値に変えるビジネス”が、  
コンテンツビジネスなんです。

ちなみに...

限界社畜だったわたしが  
年収1000万超えの人生に変わったのは、  
このコンテンツビジネスを始めてから

になります。

この話は、  
また次回じっくりとお話ししますね！

ということで、今日はここまでです。

感想をいただけると嬉しいです。

ではまた！

りさとでした。

7通目 🌴

**【がむしゃらに働く人より、私の方がラクして結果が出る理由】**

こんばんは、りさとです。

前回のメルマガでは、  
ちょっと熱めに  
「ビジネスの本質」について  
お話ししました。

なぜあそこまで  
本質にこだわったのかというと...

ズレた努力で  
遠回りしてしまっている人が、  
ほんとうに多いから。

たとえば、  
こんな話をよく聞きます。

「とにかくブログを200記事書こうと思います！」

「まずはTwitterのフォロワー2000人を目指してます！」

.....気持ちはすごくわかります。

わたしも最初の頃は、  
そういう“数字の目標”を  
必死に追いかけていた時期があったので。

でもね、ここでちょっと  
立ち止まって考えてみてほしいんです。

たとえば、

ブログ200記事書いたとして、  
その記事で誰を集めて、何を届けるのでしょうか？

Twitterのフォロワーが2000人いたとして、  
その人たちに、どんな価値を渡していくのでしょうか？

目的が曖昧なまま走り続けるのは、  
地図なしでマラソンしてるようなもの。

ビジネスって、  
結局はシンプルなんです。

「欲しい人に、欲しいものを、ちゃんと届ける。」

これだけなんです。

たとえば、  
商品を棚に並べてるのに  
お客さんが来ないお店と、

何も棚にないのに  
注文が殺到するお店があったら、  
どちらが儲かると思いますか？

つまり本質は、

- ・ 集客（＝欲しい人を集める）
- ・ 販売（＝欲しいものを渡す）

これだけ。

「まずは200記事書こうと思います！」

「まずはTwitterのフォロワー2000人を目指してます！」

.....その姿勢は、  
本当に素晴らしいです。

でもね、  
ちょっとだけ立ち止まって  
考えてみてほしい。

わたしは、  
何も商品を持っていない時期に  
がむしゃらに働く友人たちよりも、  
ずっと大きな収益を得ていたことがあります。

でもそれは、  
「頑張った量」じゃなくて  
“届け方の設計”を  
知っていたかどうかの違いでした。

ここから先は、  
ちょっぴり切ない迷走期の話とともに  
わたしがぶつかった  
“2つの真実” についてお届けしていきますね。

これは実体験なんですが...

昔、まだビジネスを  
始めたばかりの頃のわたしは、

「努力すればなんとかなる！」  
って、  
本気で思い込んでいました。

だから、  
知識ゼロのまま  
見よう見まねでブログを更新して、

朝5時に起きてはTwitterを7投稿、  
夜は日記に「今日もやりきった！」  
って書いて...

当時はもう、努力の化身  
みたいな毎日を送ってたんです。

.....でも  
半年経って出た結果は、

**収益、ゼロ。**

(しかも想像以上に清々しいゼロ。笑)

なぜか？

頑張ってたわけじゃない。

むしろ、  
一生懸命になって努力しいた。

時間もたくさんかけた。

根性だけは誰よりもあったはず。

でもね。

向かってた方向が、  
最初っからズレてたんです。

この状況、  
たとえるならこんな感じ。

「東京から北海道に行きたいんです！！」

↓

「よし、まずは歩きます！！」

↓

「今日も3万歩！明日も4万歩！」

↓

「うん...進んでる、進んでるぞ...！」

↓

「ふう...全然寝てないけど、わたし頑張ってる！」

↓

「.....え、まだ埼玉！？」

↓

「あれ？これ...何年かかるの？」

.....っていう感じ。

進んでるのに、  
ゴールがどんどん遠ざかるこの感覚。

もうね、メンタル削れまくる旅です(笑)  
(しかも誰にも褒められないタイプの努力。泣)

じゃあ、  
正しい努力って

いったい何なのか？

それは、

「北海道に行きたいなら、  
まずはバイトして飛行機代を稼ぐ」

っていう発想に切り替えること。

朝から晩まで歩き続けるよりも  
数日バイトして飛行機に乗った方が、  
確実に早くて、しかもラクに目的に辿り着ける。

この発想が、  
ほんとの“戦略的努力”なんですよ。

しんどさの割に  
報われない人の多くは、  
この“戦略”が抜け落ちてるだけ。

そしてこれ、  
ビジネスでもまったく同じなんです。

「え？  
そんな当たり前のこと誰でもわかるよ！」

という声が聞こえてきそうですが、

不思議なことに、  
ネットのビジネスになると、なぜか  
“気合いだけで歩き始める人”が本当に多いんです。

- ・学ばずにとりあえず行動！
- ・売るものもわからないまま記事量産！
- ・フォロワー増えたら何かが起きるはず！

.....そう信じて、必死に走り出す。

でもね。

「どこに向かうか」  
を決めてから走った方が、  
結果も未来も確実に変わります。

努力の方向が合っている人は、  
少ない労力でちゃんとゴールに辿り着く。

だからこそ、  
わたしはこう伝えたい。

「がんばる前に、  
“正しくがんばる準備”をしよう」と。

努力は裏切らないって言葉、  
半分は嘘です。

正しい方向に  
積みあげた努力だけが、  
裏切らない。

これは、何度でも言いたいです。

努力って、  
量よりも「向き」なんです。

どれだけ頑張っても  
ズレた方向に頑張ってたら、  
一生ゴールに辿り着けない。

わたし自身、

「とりあえず頑張ればなんとかなる」

って思っていた頃は、  
ほんとに何年も足踏みしてました。

でも、  
ある日ふと気づいたんです。

「あ、努力って掛け算なんだ」って。

努力 × 正しい方向性 = 結果

逆に言えば、

努力 × 間違った方向性  
= 空回り or 消耗だけ

だからこそ、  
わたしはこのメルマガで  
「頑張ってるのに報われない人」が、  
ちゃんと結果を出せるように

ビジネスの  
“正しい地図” を届けたいと思ってます。

そして、

その地図に沿って  
いっしょに「正しい努力」を  
重ねていけたら嬉しいです。

ではまた、  
次回のメルマガでお会いしましょう。

今日も読んでくれてありがとうございます！

## 8通目 🌴

**【人生100年時代、どうせなら“資本主義チート”使ってラクしょ？】**

こんにちは、りさとです。

突然ですが...

先日とあるカフェで  
隣の席から聞こえてきた会話に  
耳がダンボになりまして。

「いや～宝くじでも当たないと、  
もう働きたくないよね～」

「わかる～。

でも当たらないんだよね、これが」

.....うん、わかる。

わたしだって昔は、  
毎日5分間「金運アップの神様」を  
本気でググってましたもん。笑

でもあの頃のわたしに、  
今ならこう伝えたい。

「ほんのちょっとした頑張りで、  
“未来の自分”に資産を残す生き方ができるよ」

って。

もしも人生が  
100年あるとしたら

あなたはそのうち、何年くらい  
“自分のためだけの時間”を過ごしたいですか？

できれば

100年ぜんぶ、って言いたいけど。

現実  
は  
なかなかそうもいかないのが、  
この世界の仕組み。

なぜなら私たちは、  
“資本主義” というゲームの中にいるからです。

そしてこのゲーム、  
実は「資産を持ってる人」だけが  
ラクできるという、  
ちょっとズルい仕様になってます。

じゃあその“資産” って何なのか？

ざっくり言うと、

放っておいても  
お金を生んでくれるモノです。

一番わかりやすいのは「土地」ですね。

持ってるだけで、貸すだけで、  
毎月お金がチャリ〜ンと入ってくる。

.....って聞くと、

「いやいや、わたし地主じゃないし。」

「先祖代々の土地なんて持ってないし。」

って思いますよね。

はい、わたしも  
昔はめっちゃ思っていました。

心のなかで、

「チッ、なんで  
あの人だけラクしてんだよ（ホリ）」

って毒づいた日もあります。笑

でも、あるとき思ったんです。

ないものねだりしてるだけじゃ、  
1ミリも人生ラクにならないって。

それよりも、  
「自分の力で資産をつくることはできないか？」

という方向に視点を  
グリンッと切り替えたんです。

で、出た結論がこれです。

小さくてもいいから  
自分のビジネスをつくれば、  
それが資産になる

ということ。

もちろん、最初は大変でした。

でも、  
ちょっとだけがんばって  
人の役に立つ  
ビジネスをコツコツ育てた結果。

ある日ふと気づいたんです。

「.....あれ？」

なんかもう、  
働かなくても暮らせるぞ？」

しかも、  
自由時間がどんどん増えるから、  
その時間でまた  
新しい資産をつくれるようになって.....

気づいたら、  
「チートモードで人生を楽しんでる側」  
に回っていたんです。

(あの頃、地主に嫉妬してた自分に言ってあげたい。笑)

ここでちょっと、  
資本主義の仕組みを  
めちゃくちゃシンプルに説明すると.....

- ・ 資産を持つ人 = 自動でお金が入るからラクに豊かになる
- ・ 資産がない人 = ずっと働き続けられないといけない (しかも時間も失う)

という、  
なかなかあげつない構図。

資本主義とは、  
資産を持てば持つほど有利になる仕組みです。

逆に資産を持っていないと、  
死ぬまで労働を続けないとお金を稼げません。

(それを補っているのが年金などの社会保障システムですが、それだけに頼れる時代ではなくなってきてますよね)

そして、  
日本はこの「資本主義社会」ど真ん中。

なので資産を持たないまま  
生きていくのは、かなり不利な状況。

日本で生き続けるならば  
資産は絶対に持つべきなのです。

そしてここで大事なのが、

「じゃあ、資産ってどうやって持てばいいの？」  
という問いに対する答えです。

もちろん、最初から  
土地や不動産をってる人なんて  
ほとんどいない。

だけど、  
冒頭でもお話したとおり  
資産というのは、  
自分の力でつくることもできるんです。

その具体的な手段のひとつが、  
まさにわたし自身が選んだ道でもある

「小さなビジネスを持つこと」なんですよ。

ビジネスって聞くと、  
大きな会社を立ち上げたり、  
何百万円も初期投資が必要だったり...

そんなイメージを  
持つかもしれませんが、  
全然そんなことはなくて。

スキルや経験を活かして、仕組みをつくる。

それだけでもう、  
「資産」はつくれてしまうんです。

だからこそ、  
日本という資本主義社会のなかで  
生きていくなら  
“自分の資産”を持つことは  
絶対に必要だし、

それがたとえ  
どんなに小さな一歩だったとしても

「資産を持つ側」にさえ回れたら、  
これからの人生はまるっと変貌する。

それどころか、  
今抱えている不安や問題を  
すべて解決して人生をより豊かに導ける

ということなんです。

資産って、なにも「土地」だけじゃない。

たとえばわたしは、  
自分の文章スキルを活かして  
「仕組み化されたビジネス」  
をつくったことで、

毎月、時間に追われることなく  
収益が生まれるようになりました。

今はもう、平日の昼間に  
カフェでのんびりお茶したり、  
愛犬と2時間コースのお散歩したり、  
突発的にふらっと旅に出ることもできちゃう。

つまり.....

人生100年時代。

そのうちの  
"数ヶ月" だけ  
本気でがんばれば、

残りの何十年も  
かなりラクに生きられる。

もし今、  
「会社やめたい...」とか  
「時間に追われすぎてる...」  
と思っているなら、

ほんの少しだけ、  
がんばる方向を変えてみてください。

一生働き続ける人生と、  
資産が自動で稼いでくれる人生。

どちらがいいですか？

そう聞かれといたら、答えは  
けっこうシンプルだと思うんです。

もちろん、  
「完全放置でラクして稼げる～♪」  
なんていう  
短絡的かつ浅い話ではありません。

最初の数ヶ月は、  
自分の頭で考えて、行動して  
仕組みをつくる必要があります。

でもね、たったそれだけ。

たったそれだけで、  
ずっと未来の自分が

「ありがとう...！」

って言ってくれるような  
そんな人生がつかれるのです。

...と、  
ここでちょっと  
大切な話をさせてください。

もしこのメルマガを読んで、

「いや、そういうのいいんで。  
努力せず楽しんで稼げる方法だけ教えて」

そう思ったとしたら、

この先お届けする内容は、  
おそらくあなたの望むものではありません。

このメルマガは、  
ちょっとだけ頑張る勇気を  
持った方にだけ、  
本気で人生を変える情報を  
お届けしたいと思い綴っています。

なので、  
「やっぱ違うな〜」と思った方は、  
こちらからいつでも解除できます。

→メルマガ解除はこちら

(※強制じゃないので安心して下さいね。)

その一方で、  
「.....もしかしたら、私にもできるかも」  
そう思ったあなた。

**おめでとうございます。**

その感覚こそが、  
これから資産をつくっていくうえで  
いちばん大事なマインドだからです。

ここでひとつ、  
リアルな話をしますね。

じゃあ具体的に、何を頑張ればいいのか？

というと、

答えはすごくシンプルで

やっぱり「学ぶこと」なんです。

たとえば...

・ネットで資産をつくるって、どうやるの？

・人に喜ばれる商品やサービスってどんなもの？

・SNSってどこから始めたらいいの？

.....そういった知識や考え方を、

**焦らず、でも着実に学び続けていくこと。**

これが、

資産を持つ人生への第一歩です。

わたしは、かつて

「何も持っていない貧乏会社員」でした。

でも、ネットを使って

資産の作り方を学ぶことができた。

そして、それを  
仕組みに変えていくことで、  
人生がごろっと変わった。

「学ぶこと」って本当に地味だけど、  
それ以上に確実な“人生を変える武器”  
って、他にないんですよ。

実際、  
わたしのまわりの  
成功している人たちも、  
学びにはとんでもなく投資しています。

本を買ったり、  
講座やコンサルにお金を使ったり、  
信頼できる人から知恵を借りたり。

なぜかというと、  
**学べば学ぶほど**  
人生の選択肢が増えていくから。

そして、行動が加速するから。

気づけば、  
「学ばない人」との間に  
**取り返しがつかないほどの差が**  
ついてしまうんです。

ちょっと残酷だけど、

これが今の時代のリアルなのです。

でも逆に言えば、

学ぶ

↓

行動する

↓

資産ができる

↓

時間ができる

↓

また学ぶ

↓

また行動する

↓

新しい資産ができる

↓

気づいたら、働かなくても自由に生きてる

このサイクルさえ回りはじめれば、

今どんな状況にしようと

人生は驚くほど変わります。

お金がない。

時間がない。

経験もない。

そんな状態からでも、

小さくはじめて、大きく自由になる

ことは可能なんです。

だから最後に、  
これだけはお伝えさせてください。

あなたの人生は、まだ途中です。

そして、  
向きを変えるのに  
遅すぎるなんてことは絶対にありません。

ほんの少しだけ、  
自分の未来のために本気になってみませんか？

きっとその先には、  
「もう頑張らなくても、豊かに生きられる未来」  
が待っているはずです。

今日も、  
ここまで読んでくださって  
本当にありがとうございました！

また次回のメルマガで、お会いしましょうね。

## 9通目 🌴

【「私の2年間、何だったんだろう...」——全力で頑張っていた彼女が“初めて涙をこぼした日”。】

こんにちは、りさとです。

今日は、いつもより  
少しだけ長めのメールです。

もしあなたがこれまでに、

「頑張っているのに、なぜかうまくいかない...」

そんなふうに  
感じたことがあるなら、  
そっと心に響くものがあるかもしれません。

今回のテーマは、  
「時間とお金、どちらが大切か？」  
というお話です。

副業やビジネスに  
取り組んでいる人ほど、  
きっと一度は  
考えたことがあるテーマかもしれません。

そんな問いを、

とある一人の女性の  
エピソードと一緒に  
静かに綴ってみたいと思います。

その日、わたしと彼女は  
Zoom でつないで話していました。

といっても、  
ビジネスの真面目な相談というより  
月収100万円を超えた記念に  
「お疲れさま～」って感じで、  
軽く話していたんです。

いつものように  
笑顔で話していた彼女が、

ふと一瞬、真顔になって、  
ポツリとこうつぶやきました。

「私の2年間って。  
ほんと何だったんだろう……」

それを聞いた瞬間、  
わたしの心がぎゅっと締めつけられました。

彼女は、本当に  
ずっと頑張ってきた人だったからです。

## ◆「努力してるのに、なぜか報われない」その正体

のちのち話していてわかったこと。

それは、  
彼女がビジネスを始めたのが  
わたしとほぼ同時期だったということ。

お互いの存在は知らず  
右も左もわからないまま、  
それぞれ違う場所で  
試行錯誤していた時期です。

そんな当時の彼女は、  
とにかく  
「お金をかけずにやりたい」  
という想いが強くて、

ネットにある  
無料のブログ記事や動画を参考に  
毎月20本以上、  
ひたすら記事を書いていたそう。

土日返上、  
深夜まで作業、SNSも毎日更新。

まさに“努力の塊”。

それをなんと、  
2年間も続けていたんですね。

2年間。

365日×2年で、730日。

そのうちのほとんどを、  
彼女はパソコンの前で過ごしてたそうです。

「今日も結果出なかったけど、でも続けるしかない」

「周りが稼いでるのを見ると、悔しい。  
でも、見ないふりしよう」

そんな日々が、何百日も続いていた。

その結果――  
月収は5万円。

一方のわたしはというと...

同時期に  
旅人さんという人物に  
ネット上で出会い、  
「この人から直接学びたい.....！」と  
**30万円のコンサル**を申し込んでいました。

(そのときのわたし。もう正直、手も足もガクガク震えるくらいの決断でした)

「ムリじゃん...」

「万が一、詐欺だったらどうしよう...」

「やっぱり自分で頑張る方が安全じゃない...?」

画面の向こう側から  
問いかけられているような感覚で

軽く3時間くらい  
スマホとにらめっこしていたのを、  
今でも鮮明に覚えています。

でも、結局私は、  
申し込みすることを決めました。

「自分の未来に  
30万円すら出せないなら、  
これから先の人生ずっと  
“安い選択” しかなくなるかもしれない。」

そんな恐怖と、  
ほんの少しの希望。

正直、  
気持ちの半分以上は不安でした。

でも、あのとき思い切ったから、  
今こうして文章の力で生きていけるようになった。

そして何より

「努力が、ちゃんと報われる世界がある」

って、自分の力で  
知ることができたんです。

結果的に  
そこから数ヶ月後には、  
月収100万円を超えるようにまでなりました。

◆「時間を買った人」と「時間を使い果たした人」  
2人の違いは、たった1つだけ

彼女とわたし。

お互いに  
ほぼ同時期にスタートして、

時間を費やし、手を動かし、がんばってきた。

それでも、2年後に  
100万円以上の差がついていた。

それはいったいなぜなのか？

それは、  
「レバレッジ」の違いでした。

わたしは、  
30万円を払って旅人さんに学び  
数ヶ月後には月収100万円。

彼女は  
お金を払わずに独学でやり続け  
月収5万円にたどり着いたのが、2年後。

二人の間にあった違いは、  
「独学」か、「設計されたレバレッジ」か。

この違いだけ。

これは、決して  
努力の差なんかじゃありません。

ただの情報の質と、  
方向性だけの差なのです。

#### ◆無料情報の落とし穴

もちろん、今の時代。

「ググれば全部出てくる」

そう思いがちですよ。

わたしも昔は、  
そう思っていました。

でも、ここに  
大きなワナがあるんです。

それは、

初心者の自分には  
「どれが本当に役立つ情報か」が  
わからないということ。

どれも同じに見える。

でも、99%は  
“薄っぺらいノウハウ”で、  
1%の本物に辿り着くのは奇跡みたいなもの。

しかも、たとえ  
その1%に出会えても、  
それが正解だと  
信じ切れる判断力も経験もない。

だから、結局は遠回り。

間違った方向に全力で走ってしまう。

そして、  
2年経っても変わらず  
月収は5万円。

◆「時間を買う」という選択

わたしはその時、  
旅人さんのコンサルに30万円を払って  
“正しい設計図”を手に入れました。

だから、余計な回り道をせず  
“最短距離で、最適なルート”を歩けた。

もちろんそのとき、  
「え、30万も!？」って  
内心ヒィってなりましたけど(笑)

でも、そのおかげで、  
「3ヶ月間まったく収益が出ない...」  
なんて  
不安に悩まされることもなく、  
数ヶ月後には月収100万円になっていた。

一方で彼女は、  
“1円も使わずに始めた2年間”を振り返って、  
ふと、こんなふうにごぼしました。

「結果的にお金使うなら、  
あのとき出しておけば  
今ごろ1億は稼げてたかもですね...笑」

その言葉には、

悔しさ、少しの諦め

それでもどこか

“前を向いている希望”が滲んでいました。

わたしは静かに、こう返しました。

「.....時間って、いちばん高い資産だからね。」

その瞬間、彼女は

一度だけまばたきをして、

ふっと笑ったんです。

涙ぐんでいるのか、

それとも照れているのか、

どちらともつかない優しい表情で。

そして、こんなふうに言ってくれました。

「でもまあ、

今からでも遅くないですよ？」

そう。

人生の景色は、

いつからでも塗り替えられる。

それは、  
過去をなかったことにする  
という意味ではなくて、

これからの未来に  
違う選択肢を持てるようになる  
ということ。

ほんの少し  
見ていた地図を折りたたんで  
新しいコンパスを持ち直すだけで、

人は、ちゃんと、  
本来歩くはずだった場所へ  
たどり着くための道に向かい始める。

ほんの少し  
選ぶ地図を変えるだけで、  
人生は、驚くほど  
まったく違う景色を見せてくれる。

◆時間を守るために、お金を使う

この話の本質は、

まさにここにいます。

あなたがもし今、

「一生懸命やってるのに、  
思うように結果が出ない」

と感じているとしたら、  
それは努力が足りないからじゃありません。

ただ、**選んだ道が**  
違っていただけかもしれないんです。

彼女は、  
わたしと出会ってから  
たった数ヶ月で月収50万円を突破し、  
いまでは100万円近くを  
自動で得られるようになりました。

本業と合わせると、  
月収は120万オーバー。

つい先日、  
都内のタワーマンションを  
契約したと報告をくれて、

「最近やっと、  
朝起きるのが楽しみになったんです」

そう照れくさそうに笑っていました。

あのとき

悔し涙を流しながらつぶやいた、

「わたしの2年間って、なんだったんだろう...」

という言葉が、

いまは静かに報われていっています。

あの頃の自分が

握りしめていた地図を手放して

ちゃんと新しい地図を選び直したからこそ、

彼女はやっと

「人生の景色」を、

変えることができたんです。

最後に、ちょっとだけ

お知らせをさせてください。

**P.S.**

最近メルマガの返信でちらほら、

「りさとさん、講座ってやってないんですか？」

「学べる機会があったら知りたいです！」

といった声をいただくようになりました。

今のところ

常設の講座はないのですが、

もし「興味がある人」が一定数いれば  
わたしの文章術や仕組み化の  
ノウハウを伝える講座を、  
期間限定で開催するのもいいかなと思ってます。

もし少しでも気になる方がいれば、  
以下のURLをクリックして  
意思表示いただけたら嬉しいです。

→ [講座に興味がある](#)

※クリックすると、  
ブログのサンキューページが表示されます。  
怪しいフォームじゃないので安心してくださいね。

もちろん  
無理に参加する必要はないですが、  
「もしやるなら、ちょっと気になるかも」  
くらいでも、もちろん大丈夫なので  
その気持ちをそっと伝えてもらえると嬉しいです。

とくに企画に興味がない場合は、  
そのままスルーしていただいてOKです。

ではでは、  
また次回のメルマガでお会いしましょう！

## 10通目 🌴

【【企画案内あり】「行動するバカ」が、世界を変える。——これはわたしの持論です。】

こんにちは、りさとです。

もし今、  
「やりたい気持ちはあるのに、なかなか動けない」

そんな自分がいるなら、  
今日の話はきっと  
何かのスイッチになるかもしれません。

結論からお伝えすると、  
わたしはこれまでの人生で  
何度も「バカなほど素直に行動すること」  
で、大きく人生を変えてきました。

でもね、最初から  
勇気があったわけじゃないんです。

あれは、わたしが  
まだ会社員だった頃。

やりたくもない  
残業に付き合いながら、  
「本当にこのままでいいのかな...」  
って何度も天井を見上げてました。

副業の情報も  
いろいろ調べてはみるけれど、

「これは怪しいかも...」

「これは続かなそう...」

と、  
毎回どこかで  
ブレーキをかけては、

結局なにもしない日々。

気づけば、半年。

気づけば、1年。

そしてある日、  
ネットで見つけた

旅人さんの文章に出会って  
わたしは「なにかが違う」と直感しました。

30万円のコンサル。

怖かった。

詐欺かもしれない、って思った。

貯金があるわけじゃなかったし、  
「やっぱやめところ」と  
何度もブラウザを閉じかけた。

でもそのとき、  
頭の中に浮かんだ言葉があったんです。

「このまま何も変えずに1年後、  
わたしは何を得てる？」

.....

絶望的に、答えがなかった。

だからわたしは、

震える手で申し込みボタンを押しました。

今思うと、  
完全に“行動するバカ”でした（笑）

でも、その一歩から  
すべてが変わり始めたんです。

ここで  
お伝えしたいのは、

**「バカになれ」=考えるな  
ではない、ということ。**

考えた上で、  
飛び込めるかどうか。

正しい地図を持って、  
素直に動けるかどうか。

この差が、  
半年後・1年後・5年後に  
見ている景色そのものを  
圧倒的に大きく変えていきます。

わたしは、  
たまたま旅人さんに出会って

仕組みや言葉の力を学び、  
行動した先で、月100万円の世界に  
辿り着くことができました。

よく言われる  
「バカと天才は紙一重」って、  
ビジネスでもまさにそうなんです。

行動するバカと、  
何も動けない小利口。

どちらが未来を動かすかは、  
言うまでもないですよ。

「でも…」と立ち止まるうちに、  
人生のチャンスは静かに去っていく。

怖がってるうちに、  
気づけば、また1年。

「小利口」って、なぜ  
この言葉をあえて使うのかというと...

ちょっと説明させてください。

「小利口(こりこう)」って言葉は、  
聞く人にとっては  
少し厳しめに聞こえるかもしれません。

でもわたしは、ここに  
あえてこの言葉を選んでいきます。

なぜなら、  
小利口って

「頭がいいように見えて、  
行動しないことで自分を守ってる状態」

を、すごく的確に表してるな  
と感じたからです。

たとえば、

「でもこういうときって、〇〇が起きたら危険だし...」

「仮にうまくいかなかったら、恥ずかしいよね」

「今やらなくても、あとでもいいかな...」

こうやって頭の中で  
いろんな可能性を予測して、  
結局、何もやらない。

それって一見  
賢そうに見えるけど、

じつはただ、現状維持を  
選んでいるだけだったりします。

自分を守るための思考が、  
結果的に自分を縛るものにな  
ってしまっている。

わたしはそれを  
自分にもずっと感じていたからこそ、  
すごくよくわかるんです。

だから  
「バカであれ」  
とまでは言わないけれど、

少なくとも  
思考を言い訳にして止まることには、  
いち早く  
気づいてあげてほしいと思ってます。

この言葉を  
あえて使ったのは、

“ちょっと痛いかもしれないけど  
気づきのきっかけになればいいな”

っていう、  
小さな願いなんです。

だから、  
わたしは、これからも

“行動するバカ”で  
あり続けたいと思っています。

この話をすると  
よく聞かれるのが、

「じゃあ行動できて、頭もいい人って誰ですか？」

ということなんですが.....

たとえばわたしは、  
イーロン・マスクを思い浮かべます。

彼って、  
スペースXとかテスラとか、  
正直いろんな意味で  
「ヤバい」人なんですけど(笑)

めちゃくちゃ頭がいいのに、  
誰もやらないことを「本気で」やっちゃう。

火星に人間を送り込もうとしてるし、  
地下に都市つくろうとしてるし。

スケールが地球じゃない。

でもそれが、  
まさに「行動できる秀才」。

考える力と、飛び込む勇氣。

その両方を兼ね備えて、世界を動かす人。

(もちろん、いろんな賛否はあるけれど)

わたし自身

彼に憧れているわけではないけれど、

“誰もやらないようなことに

本気で挑む姿勢”には、素直に刺激を受けます。

目指す場所は違っていても、

“行動することでしか開けない世界がある”

ということだけは、きっと共通なんだと思います。

わたしは、わたしの進む道で

これからも静かに

でも確かに歩みを進めていきたい。

誰かの真似じゃなく、

誰かの評価でもなく、

自分の人生を、自分の足で登っていきたい。

どんどん上を目指していきたい。

まだまだ「バカ」の段階かもしれない。

でも、だからこそ見える景色もある。

だからこそ、選べる未来もある。

そして何より、

止まらずに動き続けた人にだけ  
見えるものがある。

わたしはそれを信じて、  
これからも、何度でも歩き出していきます。

だって  
止まったら、

そこで終わってしまうから。

ということで今日は、  
「行動するバカ」  
というテーマでお届けしました。

もしあなたが今、  
少しでも「このまま嫌だ」  
と思っているのなら。

まずは、考える前に1ミリ動く

そんなバカになってみても、いいのかもしれない。

## P.S. ご案内です

昨日のアンケートに協力してくださった皆さま、  
本当にありがとうございました！

想像以上にたくさんの方が  
「企画に興味ある！」と答えてくださって、  
その割合、まさかの**60%超え**……！

これは、さすがに無視できません。

ということで、ちょっと本気で  
企画を立ち上げてみようと思っています。

ただしもちろん  
興味ない方にゴリ押しはしませんので、  
ご案内は希望者の方限定でお送りしますね◎

「りさとから学んでみたいかも」

「どんな内容なのか気になる」

「今すぐじゃないけど、情報だけ見ておきたい！」

という方は、  
以下のフォームから  
意思表示しておいてくださいね。

フォームはこちら  
→ URL

※もちろん、登録したからといって  
参加必須ではありませんので、お気軽にどうぞ。

ではでは、  
また次回のメルマガでお会いしましょう！

## 11通目 🌴

【【朝活】「正義の味方」は現れない。でも、ある意志さえあれば何歳でも未来は変わる。】

おはようございます、りさとです。

朝の静けさって、  
なぜか本音が言いやすい気がして。

今日はちょっと、  
まっすぐなお話をしたいなと思います。

テーマは2つ。

ひとつは、  
「ビジネスに年齢は一切関係ない」

という話。

もうひとつは、

「あなたの人生を変える“唯一の味方”の正体」  
について。

たったこれだけの話だけど

ここを本気で信じられるかどうかで、  
この先の未来って大きく変わると思うんです。

よくいただくご相談があるんですが...

「高校生なんですけど、自分でもビジネスできますか？」

「60歳過ぎていて、スマホくらいしか使えない私にできるでしょうか？」

年齢も、立場も、環境も、

ぜんぜん違う人たちから届く言葉。

この質問に、

わたしはいつもこうお答えしています。

「はい、大丈夫です。

むしろ、今こそ始めてください。」と。

なぜなら、  
ビジネスって本当にシンプルなんです。

- ・勉強する
- ・行動する
- ・それをコツコツ繰り返す

たったこれだけのことを、  
丁寧に積み重ねる世界なんです。

若くてもご年配でも、小学生でも。

### 正しい知識と

行動のセットを続ければ、  
年齢なんて関係なく  
ちゃんと成果が出せる世界なんです。

たとえば、わたしの知り合いには  
高校3年生で  
月収400万円を稼いでいた子がいました。

彼は高校1年から  
ビジネスに取り組み、  
地道に勉強と実践を積み重ねていたんです。

周囲の人が遊んでいる間に、  
彼は「未来の自分」と真剣に向き合っていた。

その話を聞いたとき、

「もしわたしが  
高校生のときにこの世界を知ってたら...」

と、ちょっとだけ羨ましくなりました (笑)

わたしが  
ビジネスに出会ったのは、  
限界社畜真っ只中。

毎朝、  
重い足を引きずって  
会社に通っていたあの頃。

ギュウギュウの  
満員電車で押し込まれて  
通勤途中で胃がキリキリ痛んで、  
それでも誰かの評価を  
得るために必死で働いてた。

そのくせ、誰からも  
「ありがとう」と言われることもなくて。

ただただ、自分をすり減らしてた。

そんな日々に限界を感じて、  
「もうこれ以上、このままじゃ無理かも...」  
と、心のどこかで  
小さく壊れかけていたあの頃。

でも、決して遅くはなかった。

そこからだったんです。

わたしの人生が  
少しずつ変わり始めたのは。

きっかけは  
大きな決断ではなく、

「このままじゃ終わりたくない」

という、  
ほんの小さな意志。

そして、それを  
“行動” に変えたたった一步。

結局この世界では、  
「ビビらずに挑戦した人が、勝つ」んです。

やるか、やらないか。

ただそれだけ。

“年齢”は、  
その選択のなかにすら含まれていない。

それに気づけたとき、  
「いつからでも未来は変えられるんだ」  
と、心から思えたんです。

ちょっと話が  
逸れるかもしれませんが、  
わたしは昔から  
漫画の世界に救われてきました。

つらいことがあった日も、  
なんだか心がざわつく日も。

ページをめくればそこには、  
いつも「ヒーロー」がいたから。

絶体絶命の  
ピンチを救ってくれる存在。

誰かを守るために立ち上がる強い人。

漫画やアニメには  
よく登場しますよね、

そう、「正義の味方」ってやつです。

物語の主人公がつまずいたり  
理不尽な目に遭ったりしたとき、

不思議なタイミングで現れて、  
その人の人生を  
ガラッと変えてくれる存在。

あれ、うらやましいなあって思いませんか？

わたしは、  
もう何度も思ってきました。

「ああ。わたしの人生にも、  
机から青いロボット出てきてくれないかな...」

って(笑)

そう、たとえば**のび太くん**。

本来の未来では

ジャイ子と結婚するはずだった彼の人生に、

未来から

ドラえもんがやってきたことで、  
運命がまるごと塗り替えられたんです。

それまで

ずっといじめられて  
なにもできなかったのに、

ひみつ道具という

ズルすぎる武器を手に入れて、  
人生を逆転していく。

「そんなのアリかよ！」  
ってツッコミながらも、

でもやっぱりどこかで、  
「いいなあ、のび太…」って  
心の奥でずっと思っていました。

でも、現実の世界では――

わたしの机から

ドラえもんが出てくることはありません。

どこでもドアも、

タケコプターも、タイムふるしきも。

人生をラクにしてくれる  
都合のいい道具なんて、誰も届けてくれない。

じゃあ、わたしたちはどうすればいいのか？

誰が、わたしたちを助けてくれるのか？

答えは、たったひとつだけ。

「変わろうとする自分の意志」だけが、  
あなたの人生を救ってくれる  
“正義の味方” なんです。

わたしが  
人生を変えられたのは、  
もともと環境が良かったからでも  
特別な才能があったからでもなくて、

「このままじゃダメだ」と、  
腹の底から、心の奥底から  
思えたからです。

天国にいる愛犬に  
堂々と顔向けできないような、  
自堕落で、ただただ  
毎日を消耗していくばかりの日々。

「なんてダメ人間なんだろう」と  
自分を責めてばかりで...  
そんな自分が、とにかく  
きらいでたまらなかったあの頃。

お金も時間もなくて、  
限界社畜としてただ働き続ける毎日。

上司の圧に、  
まぶたがびくびく痙攣するような  
ストレスを抱えながら、  
心も体も削られていった日々。

お金がないことで  
自信も勇気ももてなくなって、  
本当は一緒にいたかった大切な人を  
幸せにできる気がなくて、  
自分から離れる選択をしたあの夜の悔しさ。

あの時の痛みがあったからこそ、  
心の奥に火がついたんです。

「絶対に変わる」

「絶対に稼げるようになってやる」って。

だからこそ思ったんです。

その気持ちがあったから、  
誰よりも真剣に学べたし  
学んだことを手を動かして行動に移せた。

そうそう。

たとえば、スポーツって  
年齢や体力の壁がありますよね。

たとえば、60歳から  
野球を始めてイチローになれるか？  
と言ったら、  
たぶんどれだけ努力しても厳しい。

でもビジネスは違います。

必要なのはたった2つ。

- ・文字を読める (=学べる)
- ・スマホやPCで文字が打てる (=行動できる)

それだけ。

認知症などの病気がない限り、  
誰だってスタートラインに立てるんです。

だからこそ、  
わたしはこの世界を  
“誰にでも開かれたフィールド”  
だと思っています。

でもね、  
人って「慣れ」にすごく弱い。

たとえば満員電車。

本当は  
あんな地獄みたいな環境、

冷静に考えたらおかしいのに  
「仕方ない」で片付けてしまう。

人って、嫌なことにも  
“慣れてしまう” 生き物です。

ギュウギュウに押し込まれ、

周囲のイライラを感じながら会社へ向かうー。

でも、いつの間にか  
「まあ仕方ないか」って、  
そのストレスに慣れてしまってる。

でも、本当は「仕方なくなんてない」。

満員電車で  
蓄積されるストレスは  
健康リスクにも直結する、

とまで言われています。

それでも毎朝、  
それに耐える人生を選ぶのか？

それとも、  
「もう嫌だ...！自由に生きたい」  
って叫んで、  
自分の人生を変えようとするのか？

その意志の差が、  
人生の分かれ道になるんです。

今すぐ全部を変えるのは  
難しいかもしれないけれど、  
「変わりたい」と思うことすら諦めたら  
もはや何も始まらないんです。

最後に、わたしが思う  
「いちばんもったいない思考」を。

それは、  
「どうせ自分には無理」という思い込み。

まだ何もしていないのに  
自分の可能性にフタをしてしまうのは、  
あまりにもったいなさすぎる。

だって、やってみたら意外とできた。

やってみたら向いてた。

やってみたら、楽しかった。

そんなこと、  
人生にはたくさんあるんです。

だからわたしは、

いつもこう思っています。

「できるかもしれないし、とりあえずやってみよ」

この“かもしれない”があるだけで、  
未来は静かに、確かに、動き出します。

“できるかもしれない”  
そう考える人は、  
すでに未来のドアの前に立ってる。

あとは、ノックするかどうかだけ。

やってみなきゃわからない。

でも、やってみた人にだけ  
見える景色が、そこにはある。

その小さな一歩が、  
いつかきっとあなたにとっての  
「本当の味方」になる。

誰かがスーパーヒーローのように現れて

救ってくれることは、たぶんない。

でも、  
自分の意志で踏み出した一步は  
一生あなたを裏切らない。

変わりたいと思う気持ちは、  
人生を変える最初のサインなんです。

年齢なんて、ただの数字。

スタートは、  
いつだって“今この瞬間”から切れる。

あなたの人生の舵を、  
誰もいない“自分の手”に取り戻すために。

**P.S.**

最後に大事な話を。

繰り返しになりますが  
一番やってはいけないのは、  
「どうせ自分には無理」だと思い込むこと。

本当に無理かどうかなんて、

やってみなきゃほんとうに分からないんです。

わたしだって、  
最初は何も知らなかった。

ただ、「やってみよう」  
と動いてみただけなんです。

その小さな一歩が、  
わたしのすべてを変えてくれました。

だからこそ、  
今日あなたにも伝えたい。

「できるかもしれないし、やってみよ！」

この気持ちを、今日の朝活の  
お守りにしてもらえたら嬉しいです。

明日も、**自分の未来を**  
**ちゃんと変えたいあなたと**  
この場所でまた、静かに始めましょう。

小さな一歩でも、確かに前に進んでいる。

そんな自分に、誇りを持てるように。

というわけで今日はこの辺で。

ではでは！

## 12 通目 🌴

### 【「ありがとう」が集まるか、それとも悪評か。ビジネスと詐欺の分かれ道】

こんにちは、りさとです。

今日は、  
「価値とお金」の話をするのですが、

最初にちょっと、  
わたしが忘れられない出来事を  
ひとつ聞いてもらえたらうれしいです。

数年前、わたしのビジネスが  
まだまだ軌道に乗っていなかった頃の話。

とある日、当時唯一  
頼ってくれていたお客さんから、  
深夜に一通のLINEが届いたんです。

内容はこうでした。

「今日、会社で初めて  
自分の意見をちゃんと伝えられました...！」

「りさとさんの文章講座で  
“言葉を信じること”を  
教えてもらえてなかったら、  
きっと逃げてたと思います」

その瞬間、思わずわたし  
泣けるほど感動してしまいました。

だってその頃のわたしは、

「本当にわたしの仕事が  
誰かの役に立ってるのかな？」

って、内心  
ずっと不安だったから。

でも、  
その一通のメッセージが  
心の底から伝えてくれたんです。

「ああ、わたし、  
誰かの人生に“価値”を渡せたんだ」って。

報酬をもらった時よりも  
フォロワーが増えた時よりも

この“ありがとう”が、何よりも心を震わせた。

そして、わたしは  
その瞬間から確信しました。

お金って、  
“ありがとう”と交換されてるんだって。

お金の本質は、「感謝の証」なんだって。

.....

さて。  
ここからようやく本題に入りますが(笑)

今日は「価値」と「お金」、  
そして「ビジネスと詐欺の違い」について  
お話していきます。

この考え方が腑に落ちると、  
あなたがこれから提供する商品や  
サービス、すべてが“ありがとう”を  
集めるための行動に変わります。

お金の稼ぎ方ではなく、  
“ありがとうの生み出し方”を知ってほしいんです。

お金って、  
生きていくうえで  
避けて通れないものですよ。

でも、  
「なぜ自分がお金をもらえているのか」って、  
ちゃんと考えたことがある方は  
いったいどのくらいいるのでしょうか？

多くの人は、

「働いてるからでしょ」

「時給で払われてるから」

そう答えると思います。

.....それも  
もちろん正解なんですけど、

じゃあ、もっと深く聞きますね。

「働く」ことで、  
あなたは何を“提供”していて  
その“対価”として何を“もらって”いるのか？

この仕組みを理解すれば  
わたしがどうやって  
年1500万を稼いでいるのか、  
その原理が腑に落ちると思います。

逆にいうと、  
それが腑に落ちない限り  
何年経っても  
“ラクに稼げるようにはならない”  
かもしれません。

だからこそ、  
とても大事な話なんです。

まず、  
わたしたちは基本的に  
「価値」と「お金」を  
交換して生きていますよね。

たとえば、  
会社で働く人なら  
労働力を会社に提供して、  
その対価として“お給料”を受け取っています。

この仕組みが  
しっかりとわかっていないと、  
「なんで働いてるのに給料こんなに安いの？」

とか、

「副業しても稼げない...なんで？」

みたいな疑問に  
ずっとモヤモヤさせられることになります。

でもここで、  
たったひとつの視点を持つだけで  
人生の“稼ぎスイッチ”がオンになるんです。

それが、

「自分は今、どんな価値を提供してるのか？」

という問い。

たとえば、  
誰かにプレゼントを渡すとき  
何を渡すか？ってすごく考えますよね。

喜んでくれるかな、  
似合うかな、必要かな。

その人が  
“価値を感じてくれそうなもの”  
を選ぶはずです。

ビジネスも、これと同じ。

自分がいいと

思っているものじゃなくて、  
相手が「ありがたい」と  
感じてくれるものこそが、価値になる。

だからこそ  
「価値ってなに？」を  
ちゃんと見つめることが、

これから自由に  
お金を得ていくための  
“原点” になるんです。

「がんばってるのに、全然稼げない...」

そんなときは、  
努力が足りないんじゃない。

届ける価値が  
“相手目線” になっていないだけのこと  
だったりするのです。

「どんな人に、どんな形で、  
なにを渡したら喜ばれるのか？」

この視点を持たせた瞬間から、  
お金との関係は  
まったく別の景色に変わっていきます。

そして気づくはずです。

わたしたちが  
本当に欲しかったのは  
ただの“お金”じゃなくて、

「ありがとう」と一緒に  
巡ってくるお金だったんだ

ということに。

たとえば社長が、  
社員を1人雇って  
月20万円のお給料を支払うとします。

で、その社員が  
しっかり働いてくれて、  
毎月50万円の売上（利益）を  
会社にもたらしてくれたら...

差し引き 30万円。

これが、  
会社にとっての“利益”です。

もしこういう社員が  
100人いたらどうなるか？

$30\text{万円} \times 100\text{人} = \text{月に} 3,000\text{万円の利益。}$

半端ないですよ（笑）

でも、これが  
会社の構造というものなんです。

社長ひとりが  
一生懸命働いて出せる売上なんて、  
せいぜい月に50～100万円くらいが限界です。

(肉体はひとつ、時間も24時間しかありませんからね)

でもそこに、  
100人の“労働力”という  
レバレッジ(てこの力)を使うと、  
売上や利益が**100倍以上**に膨らむわけです。

だからこそ社長たちは、  
「人を雇う」ことで  
事業を大きくしていくんですね。

ただ、これは当然ながら  
社員の教育や管理、  
ミスの責任、メンタルケア  
などなど.....

“人を動かす”という  
コストも一緒についてくる。

つまり、  
お金を生み出す代わりに、  
同じくらいの「エネルギー」も

消費しているということ。

ちなみに、  
わたしは社員を雇っていません。

それは、

「人を抱えるよりも  
インターネットと“仕組み”に  
働いてもらう方が、  
はるかに快適で自由に生きられる」

と、本気で思っているからです。

人間関係に  
時間も心も割かれるくらいなら、

文章とシステムに  
働いてもらった方がずっと効率的。

そういう選択をただけなんです。

つまり、

- ・人を雇って事業を大きくするのか？
- ・ネットや仕組みを使って、一人でスッキリ回すのか？

どちらを選ぶかは、  
「どんな人生を送りたいか」次第。

どちらが正解  
ということではなく、

あなたが  
「好きだと思えるスタイル」を  
選べばいいのです。

わたしは、こぢんまりと。

でも、自由に、心地よく。

そんな道を選びました。

そしてこの  
レバレッジの考え方こそが、  
働くこと＝しんどいという常識を  
根っこから変えてくれる鍵になります。

話を戻しますが、  
じゃあ、その「価値」って  
そもそもどうやって生まれるの？

これはちょっと  
昔話になるんですが、

昔の人たちは、  
今みたいに「お金」を  
持っていませんでした。

代わりに  
何をしていたかというと.....

「これと、それ、交換しようぜ！」

という物々交換です。

たとえば、

- ・ 山で採ってきた木の実を持ってると
- ・ 畑でじゃがいもを育ててる人がいたとして、

木の実ばかり食べてると飽きるし  
じゃがいもばかりでも正直ちょっと味気ない。

だから、  
ある日ふたりは言うんです。

「そっちのやつ、ちょっと交換しよっか？」って。

これ、実は  
めちゃくちゃシンプルだけど、  
**完璧な Win-Win の関係**なんですよ。

だって、  
相手が欲しいものを自分が持っていて、  
自分が欲しいものを相手が持ってる。

お互いに

「欲しかったものが手に入る」から、  
そこに価値の交換が生まれて  
はじめて取引が成立するんです。

この考え方は

現代でもまったく同じ。

わたしたちは、ついつい

「商品＝価値」って思いがちだけど、

実はその商品やサービスって

相手が欲しい！と思ったときに、

初めて価値になるんです。

たとえば、

・同じサンドイッチでも、お腹ペコペコの人にとっては1000円の価値があるけど、満腹の人にとっては「いらぬ」になる。

・同じマッサージでも、肩こりがひどくて限界の人には1万円でも受けたいと思うけど、元気ハツラツな人にとっては「別に今は…」ってなる。

つまり、価値って

相手との関係性の中で生まれるものなんです。

これを知らずに、

「え、こんなにいい商品なのに売れないの？」

とか、  
「努力してるのに稼げない...なんで？」

って悩んじゃう人が、ほんとうに多い。

でも、価値の本質を  
ちゃんと理解していれば、  
答えはとってもシンプル。

「相手にとって、必要なものになってた？」

これに尽きるんです。

価値は、  
自分ひとりで  
完結するものじゃなく、

**相手の困りごと・望み・タイミング**  
との掛け算で、  
はじめて現れる魔法みたいなもの。

だからこそ、  
わたしたちがやるべきことは、

「どうやったら  
この人の欲しいものになるだろう？」

と、相手に寄り添って  
価値を届けていくことなんです。

さて、この  
価値交換が成立するからこそ、  
わたしたちは「お金をいただく」ことができます。

でも、もしこれが崩れたら...？

.....ちょっと怖い話をしますね。

実は、ビジネスの世界には、  
たったひとつの基本ルールがあります。

それは、

**「自分も得をして、相手にも喜んでもらう」**

ということ。

つまり、“Win-Winの関係”をつくること。

これが、ビジネスの土台です。

たとえば、わたしが  
「8万円のダイエット教材」を  
売っていたとします。

それを買ってくれた方が、

「わぁ、ちゃんと痩せられた！ありがとう！」

そう笑顔で言ってくれたら、  
それはビジネスとして大成功です。

けどもし、  
ちゃんと書いてある通りに実行しても  
中身がスカスカで、役に立たなくて、

買ってくれた方に痩せるどころか  
「これ詐欺じゃん...」って思われたとしたら？

それはもう完全に **Win-Lose**。

「自分だけ得をして、相手が損をする」関係です。

これって、もうビジネスじゃない。

ほとんど詐欺なんです。

.....ちょっとゾッとしませんか？

でもね、  
これって意外と、  
身近なところにもあるんです。

- ・「売ればいいや」と思って、嘘くさい広告で煽って高額商品を売る

- ・中身が伴っていないのに、高い値段だけつけて稼ごうとする
- ・買ってくれた人が困っても放置したまま、サポートしない

こういうこと、  
世の中には残念ながらゴロゴロあります。

だからこそ、  
わたしたちは「違い」を知っておく必要がある。

それが、

「ビジネス」と「詐欺」の  
たったひとつの違い。

それは、

相手が「ありがとう」と言うか、  
「聞いてた内容と違う！」と怒るか。

この、たった一点なんです。

もし「ありがとう」が返ってくるなら、  
あなたはちゃんと価値を届けているということ。

でも、

「話が違う」「聞いてた内容と違う」  
といった声が返ってくるなら、

もしかすると  
どこかに誤解を招く表現や、  
期待とのズレがあったのかもしれない。

(※もともと返金目的の方や極端に他責傾向のある方を除いて)

わたし自身、  
年に1500万円以上  
稼がせていただいています、

その理由はすごくシンプルで、  
“ありがとう”を  
たくさん集めてきたからです。

「これ、本当に買ってよかったです」

「人生が変わりました」

「りさとさんには感謝しかないです」

そんなふうに  
言ってもらえるたび、  
ああ、この仕事を選んで  
ほんとうによかったなって思うし、

それがそのまま  
「収益」となって返ってくる。

だから、結局のところ

ビジネスとは、  
『ありがとう』を  
ひとつずつ集めていくゲームなんです。

このことに気づいたとき、  
わたしの人生はほんとうに変わりました。

売り込む必要もない。

煽る必要もない。

目の前の人に、  
ちゃんと「助かった」「嬉しかった」  
と思ってもらえるかどうか。

たったそれだけなんです。

そしてね。  
ここがすごく大事なんです、

“ありがとう”の数と  
あなたが受け取るお金の量は、  
ちゃんと比例していきます。

「ありがとう」が  
多ければ多いほど、気づけば

収益もどんどん大きくなっていく。

でも、「騙してやろう」  
という心で手にしたお金は、  
一瞬で逃げていきます。

たとえ、  
一時的に稼げたとしても  
続かないし、  
結局ぜんぶ失ってしまうから。

だから、  
わたしはこれからも  
ちゃんと価値を届けて、  
「ありがとう」を  
集めるほうを選びたいと思っています。

そして、それは  
あなたにも、必ずできること。

特別な才能なんて、いらないんです。

立派な肩書きも、完璧なスキルも  
天才的なセンスも、なくていい。

必要なのは、  
たったひとつ。

「ちゃんと、相手の役に立ちたい」

その、まっすぐな気持ちだけ。

誰かのために、  
少しでも力になれば  
そんな想いを持てる人なら、

真っ当なビジネスで、  
ちゃんと豊かになれる世界が  
ここにはあるんです。

じゃあ、どうすれば  
「ありがとう」を生み出せるの？  
ということなのですが、

答えは、ものすごくシンプル。

人より、  
ほんのちょっとだけ、勉強して。

そして、ちょっとだけ、行動してみることに。

それだけで、  
びっくりするくらい  
感謝されるようになるんです。

「そんなのムリだよ」

「自分には、無理そう...」

もし今、  
仮にそう思ったとしても  
安心してください。

なぜなら、  
あなたが今まで出会ってきた  
すごそうに見える人たちも、  
最初はぜんぜん大したことなかったから。

これは本当に、全員そう。

もちろん、わたしもそのひとりです。

最初は  
なにが正解かもわからなくて  
周りの人がキラキラして見えて、  
劣等感で押しつぶされそうになる日もありました。

でも、そんな中でも、  
ちよつとずつ、ちよつとずつ学んで。

そして、  
「目の前の人に、ちゃんと  
ありがとうって思ってもらえるように」って、  
ひとつひとつの言葉や行動を、  
丁寧に選んでいっただけ。

その積み重ねが、  
いつしか「お金」になって、  
「感謝」になって  
「信頼」へとつながっていったんです。

お金って、  
冷たそうに見えるけれど  
本当は、とてもあたたかいものなんです。

それは、  
人が人に、「ありがとう」って思った証拠。

その感謝の気持ちが、  
“数字” という  
カタチになっているだけなんですよね。

だからこそ、

お金を稼ぐというのは、  
「誰かに喜んでもらえた」  
というサインでもあるんです。

そう考えると、  
「ちょっとだけ、勉強してみようかな」って  
思えてきませんか？

もし、この文章を  
ここまで読んでくれているあなたが、

ほんの少しでも

「わたしにもできるかもしれない」

って思ってくれたのなら、  
それはわたしにとって  
なによりの“ありがとう”です。

これからも一緒に  
人の心に届く言葉と行動を選んで、  
“あたたかいお金”を  
受け取れる人生をつくっていきましょうね。

りさとでした。

P.S.

昨日からご案内している  
「講座企画」について、

「気になるけどまだ登録してないんです...！」

という声も  
ちらほらいただいています。

もし、あなたも  
今ちょっとでも気になっていたら、  
以下のフォームから  
意思表示しておいてくださいね↓

[URL]

ここでは  
わたしが実際にやってきた、

「学ぶ → 感謝される → 稼げる → また学ぶ」

という  
“神ループ” の作り方を  
ぜんぶお伝えしていきます。

一緒にこのループを回して、  
まずは月収100万円  
サクッと目指していきましょう。

“ありがとう” を、  
ひとつずつ積み重ねて。

気づけばあなたの人生も、  
ちゃんと新しい景色へつながっていくはずです。

では、では！

13通目 🌴

【素直になれた人だけが、静かに勝ち続ける世界】

こんにちは、りさとです。

今日のテーマは「素直さ」です。

.....って聞いて、

「はいはい、それって当たり前のことよね」

「なんか、つまんなそう」

そう思ったあなた。

ちょっと待ってください、まだ帰らないで～！

実はこの「素直さ」っていう、  
地味で地道なやつこそ...  
人生の逆転スイッチだったりするんです。

たとえば、  
こんなふたりの物語があります。

ひとりはTくん。

大学生。  
バイト代が月3万円くらいで、  
ちょっと夢を見たくて  
わたしのもとに学びに来てくれました。

もうひとはSくん。

社会人7年目の29歳。  
大企業に勤めていて、  
論理的に物事を考えるのが得意。

「副業も、再現性を見て、  
正しく実践すれば伸びる」って、  
理屈でちゃんと理解してるタイプです。

でも――。

月収100万円を超えるまでに  
かかった期間は、ぜんぜん違ったんです。

先に結果を出したのは、  
19歳のTくんでした。

彼は、わたしが

「これやってみて」  
「次はこうしてみてね」

と伝えると、  
「わかりました！」と即実行。

うまくいったら素直に

「ありがとうございます！」

って感謝して、

うまくいかない時も

「どこがズレてたんでしょうか？」

と、自分なりに

考えた意見も添えて、

まっすぐに質問してくれました。

なんというか、

彼の中には「変なプライド」が

まったくなかったんです。

だからこそ、

どんどん吸収して

たったの5ヶ月で月収130万円。

すごくないですか？

でもね、実は

この話...ここで終わらないんです。

彼は稼げるようになってから

30万円の時計を買って

高級レストランに通いはじめ、

周囲の大人にやたら

「お前、すごいな」と持ち上げられて...。

あっという間に、  
鼻が天まで伸びていったんです（笑）

.....ということで。

ちょっと失礼ながら、  
わたしがその鼻、キュッとへし折りました。

「その30万円、  
何冊本が買えたと思う？」って。

もちろん、自分に  
ご褒美をあげることは悪くありません。

でも、  
再投資の優先順位を間違えると  
そこで成長が止まる。

ビジネスって、  
「成長」か「衰退」か  
どっちかしかないからです。

そして、  
対照的だったのがSくん。

彼はものすごく真面目で、地頭もいい。

でも——なかなか伸びませんでした。

なぜか。

それは、  
「プライド」と「自己流」が  
彼の邪魔をしていたからです。

わたしが  
「これをやってみてね」  
と伝えても、

「いや、でもこういうやりの方が...」  
と、自分のやり方にアレンジ。

結果が出ないと、  
「やっぱり向いてなかったのかな」と凹む。

でもそれは違うんです。

向いていないのではなく、  
ただ、プロの型を  
素直になぞることをしていなかっただけ。

そして、Sくんが  
「こっちの方がいい」  
と思って選んだ方法は、

わたしが過去に  
失敗済みの道だったりして（笑）

といっても  
わたしは失敗とは思ってなくて、

「なるほど...！  
上手くいかない方法を見つけられた」

そうやって  
ポジティブに捉えていますけどね。

これって、  
たとえるならゴルフにも似ていて。

プロのコーチに  
「素振りを1日30回ね」と言われたら、  
まずは黙って、それを繰り返してみる。

「30回って  
なんか少くない？  
100回にしてみようかな」

とか、

「動画見ながらじゃダメなの？」

とか、

そういう我流は、  
あとでいいんです。

だって、プロの人は  
すでに1000回も2000回も、  
試行錯誤してきた人だから。

そのうえで、  
「これがベスト」って  
言ってくれてるだけの話なのです。

◆成功する人の共通点は？

それはシンプルに、

「素直に、プロのやり方をそのまままねること」。

.....たったそれだけ？  
って思ったかもしれません。

でもね、実はこれ、  
“できそうでできない人” が大半なんです。

というのも、  
多くの人はどこかで  
「自分のやり方」に  
こだわってしまいます。

「私はこうしたい」

「それは自分に合わない気がする」

「いや、もっと楽な方法あるでしょ」

気持ちはすごくわかるんです。

だって、  
自分の人生ですもの。

自分の感覚を大切にしたい。

だけど、  
“まだ成果が出てないうち”に  
それをやると、逆に遠回りになってしまう。

反対に、  
成功している人たちをよく見ると  
ほぼ全員が例外なくやっているのが、

「素直にまねる」ことから始める  
という姿勢。

それは決して、  
思考停止でただパクるとか  
自分の頭を放棄するとか  
そういう意味ではありません。

そうじゃなくて、

「まずは結果を出してる人の型を取り入れる」

という、

「柔軟さ」と「信頼」の在り方なんです。

これって地味だし、派手さもない。

SNSでバズるような話でもない。

でもね、ほんの少しだけ

自分のプライドや思い込みを横に置いて、

「この人、結果出してるから、

とりあえず信じてやってみよう」

そう思える

素直さを持っている人が、

最後には誰よりも

大きく世界を変えていきます。

**成果が出る人と、出ない人。**

その分かれ道は、

派手な才能や努力の量よりも

もしかしたらこの

「ちいさな姿勢の差」なのかもしれません。

◆素直になれない最大の敵、それは「ちいさなプライド」。

Sくんは、  
「大手企業でプロジェクトを回してた」  
という経験がありました。

それが足かせになっていたんです。

「自分はわかってる」

「この規模なら  
こっちのやり方のほうが効率いいはず」

そんな思考が、学びをゆがめていた。

でも、個人で  
月に数百万を生み出す方法と  
組織で何億を動かす方法では、  
戦略がまるで違います。

テレビCMを  
打つかどうかって話と、  
SNSで3秒バズらせる話は  
同じ土俵じゃない。

そこをぶっちゃんにしてしまうと、  
“学べること”が、全部  
スルスルと抜け落ちてしまう。

これは、過去の肩書きや  
成功体験が強いほど、  
その「ちがひ」に気づけなくなりがちです。

そしてその結果、  
**学ぶべきタイミングで学べず**  
**変わるべき時に変われず**  
せっかくのチャンスを棒に振ってしまう。

これは、べつに  
Sくんだけの話ではありません。

わたしたちの中にも  
心のどこかにこういう  
ちいさなプライドって、  
ひそんでいたりしますよね。

「バカにされたくない」

「自分ができるはず」

「こんなの聞かなくてもわかる」

でも実は、その

ちょっとした抵抗感こそが、  
未来を一步遠ざけているのかもしれない。

成長を止めるのは、  
能力の限界じゃない。

そのたいていが、  
ちいさなプライドだったりするのです。

だからこそ、  
一番すごいのは  
成果を出してる人よりも  
素直に吸収できる人。

どんな場面でも  
プライドを脱ぎ捨てて、  
まっさらで学べる人。

もしかしたら  
「嗚呼、それ知ってる」  
そう思ったときこそ、

学びのシャッターが  
閉まりかけているサインかもしれません。

素直さは、  
いつだって人生の加速装置なのです。

◆わたし自身も思い出すたびに背筋が伸びる言葉があります

「変なプライドより、  
ちゃんと学ぶ姿勢が、未来を変えるよ」

これは、自戒もこめて  
毎日思い出している言葉です。

わたしも、少し実績が出ると  
「もうわたしはできる側」と思ってしまって、  
耳がふさがりそうになる時がありました。

でも、そういう時こそ――

「いまの自分に、学ぶ余白はあるかな？」

って問いかけるようにしています。

素直さって、勇気なんです。

自分が「正しい」と思っていることを、

一度脇に置いて、誰かを信じてみる勇氣。

最初はちょっと怖いけど、  
やってみると世界が変わります。

だって、もうすでに  
結果を出している人の  
地図をもらえるってことだから。

あとは、素直に、歩くだけ。

それだけで、  
見える景色が180度変わるんです。

◆最後に。

「素直になる」って、  
言葉にすると地味だし  
当たり前すぎてスルーされがちだけど、

実は、人生の流れを  
ガラッと変える鍵って、  
けっこうこういう“地味なこと”の中に  
宿っていたりするんですよ。

もしこのメールが、

あなたの中にあるちいさなプライドを  
そっと下ろすきっかけになれたのなら、

それだけで、  
わたしはすごく嬉しいです。

だいじょうぶ。

手放した分だけ、人は軽くなれるし  
軽くなった分だけ遠くまで飛べますから。

今日も、  
ここまで読んでくださって  
ほんとうにありがとうございました！

また次回のメルマガでお会いしましょうね。

りさと

P.S.

いよいよ、講座企画の案内が始まっています。

もしあなたが、

- ・最短ルートで収益化したい
- ・ちゃんと誰かの役に立てる力をつけたい
- ・「ありがとう」で稼げる世界を、自分の手でつかみたい

そう思っているなら、

以下から詳細をご確認くださいね↓

→URL

ぜひ一緒に、  
「素直さ」で未来を動かしていきましょう。

それでは、また！